

"АЛРОСА" будет отстаивать свои права на свободу заключения контрактов в Европейском суде



Г. Черников



Панорама "Интера"

В НОМЕРЕ:

Президент проверил работу двух горно-обогатительных комбинатов

стр. 2-3

"АЛРОСА" развивает социальную сферу Нюрбинского района

стр. 8

МИД России оценил ангольские перспективы нашей компании

стр. 11

Ленскому автотранспортному предприятию – 40 лет

стр. 12-13

Шахтерская крепь Черниковых

Начал он свою шахтерскую биографию с горнорабочего. Грамотного, работающего, отличающегося дисциплиной и ответственностью парня регулярно поощряли. Дирекция шахты "Красногвардейская" зачислила Геннадия на курсы машинистов проходческого комбайна. Освоив технику, молодой проходчик с увлечением вникал во все тонкости работы механизатора в угольном забое.

— Самое главное под землей, — наставлял Геннадия отец, — это осмотрительность. Прежде чем что-то сделать, сто раз обмозги: там ли ставишь ногу, туда ли устанавливаешь подпорку под крепь? В шахте надо ориентироваться — как в своем дворе. Надо знать все ходы и выходы. На всякий случай.

Окончив позднее курсы машинистов горнопроходческого комбайна, Геннадий получил направление в одну из лучших бригад шахты "Красногвардейская". Набираясь опыта, практических навыков и знаний, Геннадий все увереннее чувствовал себя за рычагами комбайна. За недолгое время он довел свою выработку до объемов, достигнутых передовиками. Геннадия избрали звеньевым, позже бригадиром. Все вроде ладилось на работе, в семье рос малыш Димка, имели для развездов "Жигуленка". Жизнь шла привычным шахтерским укладом и никогда не возникало у Геннадия мысли, уе-

хать куда-нибудь из Макеевки.

Но вот бывшая соседка, подруга матери Галина Обозенко, приехавшая с Севера в отпуск, своими рассказами возбудила желание к перемене мест. Проводить Геннадия в дорогу приехали отец и мать, едва ли не всей бригадой пришли шахтеры с женами. В разгар вечеринки кто-то хвалил друга за решимость, кто-то наоборот пытался его убедить, что на Севере люди не держатся и он скоро вернется назад.

В Мирном ожидавшая прилета, землячка встретила Геннадия по-матерински объятиями. День был солнечным и теплым. При виде оживленной нарядной публики, искренне радостного лица землячки, из сознания Геннадия улетучились последние грустные мысли о прощальном вечере в Макеевке. Остановившись у Обозенко, Геннадий узнал от нее, что карьерная добыча руды, из которой получают алмазы, идет к завершению, потому что технически становится невозможным углубляться в недра дальше. Посему объемы горных работ упали и произошло сокращение штатов. Ситуация такова, что теперь трудно куда-либо устроиться.

На строительстве подземного рудника, куда надеялся поступить на работу Геннадий, дела не блистали, и на этот объект, вошедший в число хронических долгостроев,

Унаследовавший профессию шахтера от отца, Геннадий Черников долгое время работал на шахтах Донбасса.

пока горняков-подземщиков не принимали. В вяло текущем режиме там работали шахтостроители из Норильска, они пробивали два ствола — скиповой, который предназначается для подъема руды из забоев на-гора, и клетьевой с подъемным устройством, посредством которого производится спуск и подъем людей, доставка инструмента, материалов и малогабаритного оборудования. Геннадий не на шутку загрустил: классного комбайнера, здорового, в расцвете сил мужчину нигде не принимают на работу.

Как то, просматривая местную газету, Геннадий увидел объявление: "Лесоучасток приглашает на работу мужчин". Оказалось, что набирается бригада лесорубов по очистке от леса промышленной территории строящегося подземного рудника "Интернациональный".

Уроки лесоповала, которые довелось в те восьмидесятые годы пройти донецкому шахтеру, глубоко врезались в память Черникова.

— Эта якутская лиственница, в сто раз крепче антрацита, — сердился новоиспеченный лесоруб. — Топор от нее отскакивает, а у бензопилы не успеваешь цепи менять, тупятся, будто не древесный ствол режешь, а рулон плотной наждачной бумаги полососуешь.

За день, бывало, выматывался так, словно с отбойным молотком

сутки в забое отработал. От мошки и комаров не было никакого спасения. Гнус тучами вился возле человека, жег укусами лицо и руки. Непонятным образом проникая под одежду, вьедливая мошкара оставляла на теле долго незаживающие ранки. Были такие парни, кто не выдерживал этих испытаний и увольнялся. Черников стойко держался. Ему придавали сил вид шахтного копра и силуэты промышленных зданий рудника, который, надеялся Геннадий, все же будет скоро достроен.

Когда площадку от леса очистили, бригаду перевели на прииск "Ирелях", чтобы заложить там в глубоких штольнях морозильные камеры под мясо и другие продукты. Столкнувшись при земляных работах с вечной мерзлотой, Геннадий никак не мог себе представить, что она простирается до Полярного круга и далее, и земная кора этой северной зоны на необозримую глубину пронизана ею.

— Чудно получается, лес живет и растет на ледяной подушке. Значит каждый штрек шахты "Интернациональной" будет что иреляхский холодильник?! Вернемся на полигон, обязательно спрошу у норильчан: как там, внизу? — размышлял Геннадий.

На ту пору шахтостроители завершали под землей обустройство

Окончание на стр. 6



Фабрика № 12
с высоты птичьего полета

Запас прочности

Во-первых, выбор сроков поездки – вскоре после участия в визите Президента России В.В. Путина в ЮАР, где был подписан Меморандум о взаимоотношениях с "Де Бирс", суть которого – развитие отношений между давними партнерами за пределами торговой сферы: в области добычи и геологоразведки. Президент "АЛРОСА" как бы хотел проверить в Западной Якутии "боеготовность" своих подразделений к новым задачам.

Во-вторых, формат поездки и ее адреса – без длительных кабинетных совещаний, больше времени непосредственно на объектах; Мирный, Нюрбинский ГОК, геологоразведка на Накыне и Удачинский ГОК – тоже говорили об опорных точках алросовской стратегии. Работа в зоне деятельности компании большой группы иностранных и российских корреспондентов только добавила обдуманным и принятым решениям новостного адреналина.

Первый день начался с подробного рассмотрения проекта плана компании на 2007 год, за которым последовало посещение Центра сортировки алмазов и торжественное открытие нового спального корпуса профилактория в Мирном.

Сортировка и оценка, как стадии реализации алмазного сырья, и выручка "АЛРОСА" неразрывно связаны. Последние месяцы рынок необработанных алмазов, с трудом приносившийся к конфигурации "без диктизма "Де Бирс", в полной мере проявил свой непростой характер, о чем мы еще расскажем в конце этого репортажа.

Сдержанно оптимистичный прогноз финансовых результатов 2007 года был ответом скептикам, предвещающим компании кризис с реализацией сырья и торможение строительства подземных рудников. Компания планирует до 2015 года сохранить объемы добычи и выручки на текущем уровне. При этом, как сказал Александр Ничипорук, "АЛРОСА" рассчитывает наращивать прибыль. Соответствующие параметры предусматривает долгосрочная стратегия развития компании, при формировании которой исходили из консервативного варианта – запасы останутся на текущем уровне. Консервативный подход выбран и в отношении прогноза цен на сырье. Иначе и быть не может в нынешней ситуации на мировом рынке. "Если ситуация на рынке будет улучшаться, то и наша стратегия будет бо-

лее позитивной, – сказал президент. – Хотя в конце нынешнего года можно ожидать определенных сложностей с реализацией – мы полагаем, что на рынке могут появиться значительные объемы сырья. Но мы сделаем все возможное для выполнения плана". Еще один вывод совещания – прибыль будет обеспечена в соответствии с поставленными задачами, а оценка реализации всеми структурными подразделениями задач по снижению издержек будет еще более жесткой.

Стремясь обеспечить на длительную перспективу стабильность и даже рост прибыли, компания намерена добиваться большей отдачи от совместных алмазодобывающих и диверсификационных проектов. Как известно, в области разведки и добычи алмазов планы не ограничиваются Россией. Разворачивая поиски алмазов в новых перспективных провинциях на территории Анголы, "АЛРОСА" ведет интенсивные переговоры о геологоразведке на алмазы в Гвинее (Конакри) и Демократической Республике Конго и рассчитывает распространить на соседние с Анголой регионы деятельность созданной там экспедиции. "В Гвинее мы достигли существенного прогресса, ведем переговоры с правительством страны по получению лицензий. Есть планы и в Конго. Главное, чтобы в этих странах воцарилась политическая стабильность", – сказал А. Ничипорук.

Что касается смежных отраслей, то, как оказалось, и здесь у алмазодобытчиков есть вполне конкретные планы. Президент "АЛРОСА" объявил о намерении увеличить долю нефтяной составляющей в бизнесе компании. Совместно с "Зарубежнефтью" "АЛРОСА" собирается разрабатывать нефтяные месторождения в Анголе – втором крупнейшем производителе нефти в Африке после Нигерии. "АЛРОСА" и "Зарубежнефть" планируют вести геологоразведочные работы, а затем на условиях концессии разрабатывать нефтяные месторождения. Добавим к этому готовность принять участие в разработке российских месторождений угля и природного газа.

Отклик и одобрение эти заявления нашли сразу же. "Инвестировать можно в производство и не вполне профильное, привлекая партнеров, которые в этом профильном бизнесе имеют больше опыта", – заметил, например, авторитетный эксперт в области международных отношений, президент фонда "Политика" и член

Сентябрьские дни работы президента "АЛРОСА" Александра Ничипорука на объектах компании в Западной Якутии были насыщены новостями и привлекли внимание экспертов и наблюдателей. Время и программа поездки были выбраны не случайно.

Корпус профилактория открывают А. Ничипорук и председатель "Профалмаза" П. Третьяков



Без кожи и мрамора, но с хорошим оборудованием. Оказывается, социальная программа, секвестирование которой предсказали в открытых письмах и статьях, продолжает реализовываться планомерно и последовательно. "АЛРОСА" делает ставку на совершенствование собственного медобеспечения.

Следующий рабочий день прошел на Накыне. Туда и затем в Удачный с президентом вылетели Э.Б. Березкин – первый вице-президент, С.Н. Назаров – вице-президент, А.Ф. Махрачев – заместитель исполнительного директора по производству, С.И. Митюхин – заместитель исполнительного директора, главный геолог АК "АЛРОСА", Н.Ю. Анненков – главный инженер института "Якутнипроалмаз", А.С. Чаадаев – директор УКС. Посетив карьер трубки "Нюрбинская", обогатительные фабрики №15 и 16, А. Ничипорук провел совещание по вопросам развития комбината. В 2007 году здесь планируется добыть алмазов на 558 млн. долл. США, что на 6,4% больше ожидаемого в этом году уровня добычи. Об этом сообщил директор Нюрбинского ГОКа Сергей Алябьев.

Именно здесь, на Нюрбинском ГОКе президент АК "АЛРОСА" объявил о долгожданной новости – дочернее предприятие компании "АЛРОСА-Нюрба" получила самостоятельную 5-летнюю квоту на экспорт алмазов, объем экспорта составит 50% от общего объема реализации продукции. Получение 5-летней экспортной квоты – далеко нередкое событие. Это позволит более эффективно планировать реализацию алмазов, существенно повысить выручку по группе "АЛРОСА" в целом. Сегодня Нюрбинский ГОК, первенец вахтового метода, стал предприятием, имеющим полноценный цикл добычи алмазов. Впечатляют не только стремительные темпы возведения промышленных объектов комбината (одна фабрика за 530 дней чего стоит!), но и темпы роста и масштабы добычи алмазов: 2002 г. – 85 млн. долл. США, 2003 г. – 191 млн. долл., 2004 г. – 390 млн. долл., 2005 г. – 529 млн. долл.

Наличие существующей сырьевой базы Нюрбинского ГОКа на Накыне позволяет с уверенностью утверждать: в ближайшем будущем прирост алмазодобычи в АК "АЛРОСА" будет идти не только за счет ввода подземных рудников, но и благодаря наращиванию мощностей открытых горных работ.

Алмазы, которые добывает Нюрбинский ГОК, высокого качества, их охотно покупают огранички всего мира. Хотя на столах сайтхолдеров они появились сравнительно недавно, мир уже привык к бренду "Nuyrba Pipe". Специалисты-алмазники к ним присматриваются еще и потому, что Накын – одна из самых перспектив-

ных площадок на обнаружение новых кимберлитовых тел. Значит, поток сырья отсюда будет нарастать. Эта уверенность в полной мере подкреплена в мае этого года, когда геологи и буровики Ботубинской экспедиции АК "АЛРОСА" "вышли" на новое рудное проявление. Они так и назвали новое кимберлитовое тело – "Майское".

Сюда, на площадку, заботливо обустроенную нюрбинскими горняками, где сейчас работают два буровых станка, приехал Александр Ничипорук вместе с группой сопровождающих специалистов. Здесь активно идет проверка полученных геологических данных, и уже можно поддержать в руках первый кимберлит "Майского". Пояснения прямо у станков, показывая все на карте, давал главный геолог БГРЭ Александр Толстов. По его мнению, есть все предпосылки к тому, что это месторождение будет промышленным: в пробах руды обнаружено достаточно высокое содержание алмазов. И не исключено, что в марте будущего года, когда закончится очередной этап поискового бурения, геологи объявят о том, что "Майское" сравнимо (по запасам и качеству алмазов) с некоторыми нашими лучшими алросовскими трубками. Но геологи люди суверенные – боятся испугать удачу. Поэтому о подробностях, касающихся нового месторождения, больше – ни слова.

Президент "АЛРОСА" внимательно слушал пояснения специалистов, задавал ряд вопросов – о сроках дальнейших работ, обеспеченности техникой, и хотя присутствовавшие журналисты ждали сенсационного заявления об открытии, высказался весьма осторожно, видимо почувствовав настроение геологов: "Геологический комплекс работает с огромным напряжением. Дело не в финансировании. Речь о том, насколько эффективно используются выделяемые компанией ресурсы. Считаю, что за последние годы эффективность нашей геологоразведки существенно возросла. Есть конкретные результаты, есть более глубокое понимание проблем, накопившихся в этом комплексе. Они решаются успешно. Будь то кадровая проблема, жилищная проблема или проблема технической оснащенности геологоразведочного комплекса. Решая эти проблемы, мы приближаемся к результатам. И они в последнее время появляются".

Еще один вертолетный взлет, еще одна посадка, и – президентская команда прибыла в Удачный. Здесь она побывала на фабрике №12, в карьере, познакомилась с ходом работ на строительной площадке будущего подземного рудника. Как известно, в этом году капитальные вложения компании запланированы в объеме 12,944 млрд. руб., а в будущем году они вырастут еще на 6 млрд. рублей. Директор Удачинского ГОКа Юрий

Петров пояснил, что на строительство рудника "Удачный" в 2007 году запланировано направить 2 млрд. руб., инвестиции этого года составят 2,2 млрд. руб. Всего на стройке к концу текущего года будет освоено около 6 млрд. руб. Общие инвестиции в строительство, которое рассчитано до 2011 года, запланированы в объеме 780 млн. долл. США.

Строительство уникального и одного из самых больших в мире подземных рудников началось в 2004 году. Его производительная мощность составит 4 млн. тонн руды в год, годовой объем товарной продукции, по предварительным данным, превысит 300 млн. долларов США, а за весь срок отработки запасов первой очереди (23 года) – 6,36 млрд. долларов.

"Прочное финансовое положение компании надо полностью использовать для возведения подземных рудников. Мы несколько запоздали с началом этого строительства. Поэтому надо не только выполнить все производственные задачи, надо так планировать производство, чтобы уровень добычи оставался, как минимум, на достигнутых показателях. Это особенно важно потому, что синхронность работы открытых и подземных рудников должна быть соблюдена в течение длительного времени", – так прокомментировал А. Ничипорук актуальные задачи в области капитального строительства.

В конце дня на брифинге журналистов ждала настоящая сенсация: президент "АЛРОСА" предоставил журналистам информацию об итогах августовского заседания конъюнктурного совета АК "АЛРОСА" – святая святых выработки текущей сбытовой политики компании. Впервые от имени компании был дан анализ ситуации и обоснование ее действий на рынке.

По оценкам "АЛРОСА", снижение активности на алмазном рынке, отмечавшееся в последнем квартале 2005 года, сохранилось и в первом полугодии 2006 года. Отмечен рост запасов алмазов по ряду ассортиментных позиций у покупателей сырья и снижение объемов экспорта бриллиантов из основных гранильных центров. В то же время на рынке бриллиантов происходит разнонаправленное движение цен: основной тенденцией на протяжении многих месяцев является рост цен на крупные (свыше 1 кар.) и очень мелкие бриллианты (ниже 0,1 кар.) и снижение цен на бриллианты в среднем диапазоне.

Президент также отметил, что в августе "АЛРОСА" снизила цены на некоторые позиции камней приблизительно на 6%. С учетом существующего уровня спроса на алмазы "индийского" ассортимента, конъюнктурный совет принял решение об очередной ревизии ценовых позиций компании на часть этого вида товара с 1 сентября 2006 года.

У карты на рудном проявлении "Майское"



Один из первых вопросов журналистов был об иске "АЛРОСА" к Европеевской комиссии. Напомним, что после того, как Еврокомиссия потребовала от "АЛРОСА" в ближайшие годы снизить поставки алмазов "Де Бирс", а в дальнейшем и вовсе от них отказаться, "АЛРОСА" обратилась в Европейский суд с иском о нарушении фундаментального принципа свободы заключения контрактов (статья 82 устава Еврокомиссии и статья 9 Регламента Еврокомиссии о свободе заключения контрактов и их соразмерности). А. Ничипорук заявил, что "АЛРОСА" уже добилась рассмотрения иска по ускоренной процедуре и рассчитывает на завершение процесса рассмотрения апелляции в течение полугодия. "У нас очень хорошие юристы, они уверены в победе. Рассмотрение идет по ускоренной процедуре, и мы надеемся, что решение будет позитивным", – заявил президент "АЛРОСА".

Говоря о поданом иске, он также пояснил, что "АЛРОСА" не против сокращения торговли через "Де Бирс", а лишь выступает против полного ее запрета. При этом А. Ничипорук отметил, что глобальных изменений на рынке, в случае отрицательного решения суда, не произойдет, хотя и признал, что "Де Бирс" гарантировал стабильность реализации – именно это и является важным на переходный период. И еще одно весьма существенное обстоятельство, на которое обратил внимание глава компании: иск, поданный "АЛРОСА", родился не спонтанно, он был согласован с Правительством России.

По мнению экспертов, даже если компании "АЛРОСА" не удастся выиграть дело в Евросуде, потеря такого покупателя, как "Де Бирс", не станет для нее катастрофой. "Напротив, лишившись зависимости от своего главного конкурента, российский алмазодобытчик сможет построить еще более разветвленную сбытовую сеть. Начиная с прошлого года "АЛРОСА" продает не менее 50% своих алмазов внутри страны, а не через "Де Бирс". Это закономерное развитие рынка. Хотя, конечно, клиентом России "Де Бирс" останется. Вопрос – в каких масштабах", – так прокомментировал на следующий день заявления руководства нашей компании профессор Александр Фридман.

Говоря о сбытовой стратегии компании, президент "АЛРОСА" заявил, что компания открыла офис продаж в Нью-Йорке, в ближайшее время откроет и в Израиле. Уже действуют офисы дочерних торговых компаний в Гонконге, Дубае, Женеве, Артверпене. Так ведется последовательная работа по созданию стабильной структуры покупателей в основных центрах алмазной торговли. "Что касается

бренда, то опыт показывает, что якутские алмазы лучше африканских, и наши алмазы должны приходиться к потребителю с названием "Якутия". Рынок очень хорошо воспринимает якутские алмазы. Мы должны подчеркнуть уникальность наших камней, уникальность нашего региона, уникальность компании "АЛРОСА", – подчеркнул А. Ничипорук.

Заметим, что за скобками программы этой поездки осталось еще одно мероприятие – президент дал в удачинской студии ТРК "Алмазный край" интервью, в котором, среди многих тем, затронул и вопрос реализации в компании механизма ипотечного кредитования.

– Желающих продать квартиры у нас достаточно много, – сказал он. – Мы просто создаем цепочку из тех, кто хочет продать, и тех, кто хочет купить жилье. И предлагаем быстрое решение. Если работник компании обращается за помощью, "МАК-Банк" в достаточно короткие сроки обеспечивает приобретение квартиры, выдавая ему кредит. То есть жилищные условия можно обеспечить в течение одного месяца. Главное потом – накапливать деньги и вовремя погашать кредит. При этом работник является собственником недвижимости. В любой момент, например, в связи с отъездом или другими обстоятельствами, он может продать это жилье. Наши кредиты гораздо дешевле кредитов "Сбербанка", но мы будем и дальше улучшать условия их предоставления – например, увеличивать сроки кредитования. Уже около 40 клиентов воспользовались нашим предложением и приобрели квартиры.

...Какие бы вопросы ни задавались президенту "АЛРОСА" во время этой поездки, их общим знаменателем была тема надежности, устойчивости позиций компании на рынке. Положение лидера, действительно, ко многому обязывает. Особенно когда алмазный рынок напоминает о своем изменчивом характере. Планы "АЛРОСА" проверку временем выдерживают, развитие продолжается по всем направлениям, отставаний нет. Руководство компании, прогнозируя результаты года, высказывается подчеркнуто сдержанно, это и понятно – судить лучше по результатам. Но ход выполнения производственных, инвестиционных и социальных программ, промежуточные результаты поисковых работ – все то, что можно было вживую увидеть в эти сентябрьские дни, – свидетельствует: у компании есть серьезный запас прочности, и она твердо настроена его наращивать.

Денис МАКСИМОВ
Фото К. РЯБКО

Журналисты беседуют с директором фабрики №16 С.В. Каморниковым



Лучшим признан министр финансов России



В Сингапуре, где прошла осенняя сессия Международного валютного фонда и Всемирного банка, состоялась церемония награждения лучшего министра финансов года среди развивающихся стран Европы. Британская газета Emerging Markets признала лучшим министром финансов Алексея Кудрина.

Влиятельная газета Emerging Markets учреждена МВФ и Всемирным банком, и каждый год сотрудники издания называют лучших министров финансов и управляющих центральных банков, внесших самый заметный вклад в развитие экономик развивающихся рынков.

"Кудрин является приверженцем консервативной фискальной политики, которая принесла экономике России стабильность", — цитирует издание слова главного экономиста Brunswick UBS Warburg Ала Брича. В

основе успеха российского министра финансов лежат несколько факторов: его дипломатические способности, проведение реформ и удача (точнее, относительно высокие цены на нефть).

Результаты, достигнутые Россией за последние годы, Emerging Markets называет экстраординарными: пережив кризис 1998 года, страна сейчас рассчитывает на присвоение инвестиционного рейтинга. Эксперты оценили стабильный экономический рост, проводимую в стране налоговую ре-

форму и успехи в привлечении крупных инвесторов. Издание отметило, что экономические успехи России последних лет обусловлены деятельностью не только одного министра финансов, однако своим умением направлять экономику страны по правильному пути Алексей Кудрин внес значительный вклад.

Во время церемонии награждения в Сингапуре А. Кудрин выразил уверенность в том, что "Россия сможет создать новую современную экономику". Министр пообещал, что в России будут созданы необходимые условия для капиталовложений, а ежегодный рост экономики составит шесть процентов.

Министр финансов России поблагодарил всех, кто выразил соболезнование по поводу гибели первого зампреда Центробанка РФ России Андрея Козлова и, коснувшись этой темы, подчеркнул, что Россия продолжит борьбу за чистоту банковской системы.

Как отмечает "Коммерсант", Алексей Кудрин уже третий российский министр финансов, которому западные издания отдали первое место среди коллег. В 1997 году британский журнал Economist признал лучшим Анатолия Чубайса, а журнал Central European в 1999 назвал лучшим Михаилом Касьяновым.

Три года назад, по итогам 2002 года А. Кудрин уже признавался Emerging Markets лучшим министром финансов года Центральной и Восточной Европы. Так был отмечен его вклад в экономические успехи России после 1998 года. Присуждая А. Кудрину звание лучшего три года назад, Emerging Markets обратила внимание на две проблемы, с которыми, по

версии издания, предстояло столкнуться российскому министру финансов: высокий уровень внешнего долга (тогда он составлял 152 млрд. долларов) и возможное укрепление курса рубля, в конечном итоге грозившее ослаблением конкурентоспособности российских производителей. Первый вызов Алексей Кудрин принял — внешний долг России за три года сократился почти втрое.

Недавно Госдума приняла в первом чтении проект федерального бюджета на 2007 год. В правительстве не скрывают своей гордости: представляя документ депутатам, глава Минфина Алексей Кудрин пообещал, что к концу 2007 года страна не просто восстановит уровень ВВП и промышленный потенциал, которые были утрачены после 1990 года, но и выйдет на самый высокий уровень доходов на душу населения за весь исторический период существования СССР и новой России. Эксперты в целом разделяют оптимизм Минфина.

Газета "Новые известия" приводит мнение председателя думского комитета по экономической политике, предпринимательству и туризму Валерия Драганова: "Проект бюджета-2007 носит социально-ориентированный характер", поскольку "в нем действительно увеличены расходы на здравоохранение, культуру, образование". Что же касается более отдаленных перспектив, то, по прогнозам министра, к 2025-2035 годам мы выйдем на уровень жизни Франции.

Министр также отметил, что, погасив досрочно внешнюю задолженность, Россия ликвидировала возможность дефолта.

По материалам СМИ

Награды — шахтерам



А. Филатов награждает машиниста комбайна Ивана Васильевича Ковпака

На руднике "Интернациональный" состоялось торжественное мероприятие, посвященное Дню шахтера.

Актовый зал ведущего подразделения Мирнинского ГОКа был полон, и первыми на сцену вышли поздравить своих подшефных воспитанники детского сада. Танцы и особенно частушки никого из горняков не оставили равнодушным. Коллектив поздравил главного инженера Мирнинского ГОКа Андрея Письменного.

— Хотелось бы отметить не только выполнение производственных показателей, — сказал он в своем выступлении, — а еще и выполнение целевых задач по освоению новых горизонтов. Так же от радно, что коллектив успешно провел очистные работы и вышел на

новый спаренный блок. Надо отметить, что были и обидные неудачи, и необходимо сделать правильные выводы, чтобы не повторить подобного впредь. Впереди у нас много серьезных задач, которые предстоит решать в первую очередь инженерному корпусу. Необходимо провести детальный анализ доразведки глубоких горизонтов, подготовить подкарьерные запасы. Проект очень серьезный, но я думаю, что в следующий День шахтера мы сможем смело сказать, что с этой задачей достойно справились. Хочется от всей души поздравить коллектив рудника "Интернациональный" с профессиональ-

ным праздником, пожелать здоровья, счастья вам и вашим близким. Спасибо за труд!

Далее в адрес горняков подземщиков прозвучали поздравления и искренние слова признательности председателя объединенного профкома Мирнинского ГОКа Матрены Скрябиной. На основании приказа № 809 она вручила почетные грамоты и ценные подарки отличившимся работникам.

Кульминационным моментом стало вручение нагрудного знака "Шахтерская Слава". Почетную миссию награждения выполнили начальник отдела подземных работ АК "АЛРОСА" Алексей Бородин, который посвятил руднику много лет и

является авторитетным специалистом высокого класса, и начальником производственного диспетчерского управления АК "АЛРОСА" Александр Филатов. За безупречный труд и преданность горному делу награды были удостоены: машинисты горных выемочных машин Иван Ковпак, Александр Маршавка и Олег Касьяненко, главный маркшейдер МГОКа Владимир Чебыкин, главный инженер рудника Валерий Латынин.

С каждым годом алмазный край Западной Якутии все больше становится шахтерским. Развитие рудников — новый этап в истории алмазодобывающей промышленности. Начало этой истории бесспорно положено шахтерами рудника "Интернациональный", где специалисты компании "АЛРОСА" нарабатывали необходимый опыт. Впереди сотни подземных метров. Спокойных смен и крепкой кровли над головой всем покорителям вечной мерзлоты!

Пресс-служба МГОКа





Удачный — город алмазодобывчиков у Полярного круга

том, на втором этапе, возможно его продление. Стартовый взнос от стоимости квартиры равен 20 процентам плюс страховка. При этом часть указанных средств, как сказал С.Н. Назаров, за своего работника погасит компания. Вице-президент также подчеркнул, что не исключены льготы по ссуде для молодых специалистов. При рождении первого ребенка они выльются в 10% от цены жилья, появится второе чадо — "АЛРОСА" возьмет на себя еще 10%. Ведя речь о данной категории тружеников, укажем и на то, что МАК-банк будет выдавать им кредиты на жилье под 9% годовых, тогда как подобная цифра в других регионах равняется 12-19%.

Ветераны тоже не забыты. Им за сдаваемые квартиры предусмотрены компенсационные выплаты. Конкретно в 2006 году за один квадратный метр общей площади жилья запланировано платить 13,6 тыс. рублей. За счет покрытия инфляции в 2007-м сумма может возрасти. Но в вопросе с компенсационными выплатами есть нюансы. Стаж работы в АК "АЛРОСА" у человека, сдающего жилье, должен быть не меньше 15 лет. В этом случае выплаты составят 80% от стоимости квартиры. Если же стаж 20 и 25 лет, то соответственно — 90 и 100 процентов.

Несомненно, крайне важным

корпоративной поддержке компании.

В настоящий момент для успешного внедрения Концепции жилищной политики разрабатывается ряд положений.

Программа жилищной политики "АЛРОСА", утвержденная до 2010 года, потребует 3,5 млрд. рублей, из них 500 миллионов планируется выделить непосредственно на корпоративное жилищное строительство (без кредитных ресурсов). Параллельно будет вестись активная работа по созданию корпоративного жилищного фонда на рынке вторичного жилья, которое сегодня востребовано на всех производственных площадках компании.

В Концепции предусмотрена корпоративная поддержка студентов-стипендиатов, обучающихся в российских вузах по направлению "АЛРОСА", и для молодых специалистов, которых компания приглашает на работу. В первую очередь речь идет о скидках при ипотечном кредитовании.

Но корпоративная помощь будет оказываться не только молодым специалистам, своя система скидок предусмотрена для всех работников "АЛРОСА", желающих приобрести жилье по ипотеке. При сдаче жилья, в котором работник компании проживал по договору социального найма, или своего собственного жилья, предусмотрены компенсационные выплаты уволенным или сокращенным работникам "АЛРОСА". Процент компенсации напрямую будет зависеть от стажа работы в компании, состава семьи, нормы площади и средней рыночной стоимости жилья. С учетом потребностей ежегодно сумма компенсационных выплат будет делиться пропорционально на все производственные площадки "АЛРОСА". Но в первое время большая часть средств будет отдана удачинской и айхальской площадкам, так как именно на этих комбинатах особенно остро стоит вопрос о переселении пенсионеров.

В настоящий момент АК "АЛРОСА" требуются большие финансовые средства на воспроизводство минерально-сырьевой базы и строительство подземных рудников. Но компания не снимается с себя социальную ответственность перед трудовым коллективом. По словам вице-президента АК "АЛРОСА" С.Н. Назарова, компания готова приобретать жилье у выезжающих работников и предоставлять кредиты молодым специалистам. В нашей стране нет компании подобной "АЛРОСА", у которой имелась бы подобная программа социальной ответственности перед трудовым коллективом. "АЛРОСА" и в будущем останется социально-ориентированной компанией.

**Ирина ГОРЮНОВА,
Владимир СТЕПНЯК**

Поселок Айхал сегодня

С начала нынешнего года на производственных площадках ведется активная работа по внедрению Концепции жилищной политики АК "АЛРОСА" на 2006-2010 годы. Вице-президент компании С.Н. Назаров разъяснял основы этой концепции в Удачинском и Айхальском горно-обогатительных комбинатах.

здесь является и следующее. В Айхале и на других промплощадках достаточно много алмазников, обитающих в ведомственном, корпоративном жилье, имеющих ордера с красной полосой. Прежде они убывали на "материк", образно говоря, с пустыми карманами. Нынче же их полностью уравнили в правах с владельцами приватизированных квартир, "АЛРОСА" позаботится и о них.

Следуя новым требованиям Жилищного кодекса и жилищным нормативам, закрепленным в Конституции РФ, и в связи с переходом экономики нашей страны на рыночные отношения жилищная политика АК "АЛРОСА" впредь будет строиться на возмездной основе, с привлечением собственных средств работников и при

Этот актуальный квартирный вопрос

В Айхальском ГОКе жизненно важные аспекты жилищной политики обсуждались на совещании под руководством вице-президента АК "АЛРОСА" С.Н. Назарова, главы МО "Мирнинский район" А.Т. Попова.

Вопрос жилья в нашей стране всегда являлся одним из главных и актуальных. В разряд особо значимых и приоритетных на протяжении 50 лет его всегда выделяли ПНО "Якуталмаз" и АК "АЛРОСА". Работников стабильно обеспечивали благоустроенными квартирами, строились дома как на территории Якутии, так и за ее пределами. Но условия рыночной экономики внесли в данный процесс существенные коррективы. В соответствии с ними теперь бесплатно или же за доступные средства жилье могут получать лишь две категории россиян — малоимущие и иные лица, указанные в законе. Все остальные приобретают его за собственные деньги.

Как же должна была действовать в сложившейся ситуации являющаяся коммерческой структурой АК "АЛРОСА", главная задача которой — извлечение прибыли и обеспечение интересов акционеров? На этот вопрос подробно и конструктивно ответил С. Назаров.

В апреле с. г. правление компании утвердило Концепцию жилищной политики на 2006-2010 годы. В отдельных подразделениях она начала функционировать с июля текущего года, в основной их части будет работать с января 2007 года. Последняя дата вызвана тем, что требуется подготовить несколько положений, направленных на реализацию главного документа.

Как известно, в 2007 году АК

"АЛРОСА" планируется преобразовать в открытое акционерное общество. В связи с этим понадобится оптимизация затрат, их концентрация на основном производстве. Особенно много финансов будет уходить на строительство и дальнейшее развитие подземных алмазных рудников. Но социальная сфера при этом, по заверению С.Н. Назарова, не останется в втором плане, ей, как и прежде, будет уделяться самое пристальное внимание.

Согласно Концепции, одними из ближайших приоритетных целей "АЛРОСА" станут следующие: подземная добыча драгоценных минералов, привлечение и закрепление квалифицированных кадров, совершенствование социальной политики, обеспечение соцгарантий молодым специалистам и пенсионерам, выезжающим на "материк".

С осени 2006 года компания целиком прекратит строительство жилья за пределами Якутии. Однако в самой республике по-прежнему намечено за год ввести в эксплуатацию не менее 300 квартир. Как правило, в Мирном и Ленске. В Айхале и Удачном будет лишь вторичный рынок, так как на северной промышленной площадке свободного жилья достаточно. Отдельной строкой в соцпрограмме останется снос ветхих домов.

В соответствии с Концепцией решение проблемы жилья пойдет двумя направлениями. Первое — ипотека, все вопросы по которой проработаны с МАК-банком. На начальном этапе финансовое учреждение на эти цели выделит 150 млн. руб., а к 2010-му объем может увеличиться до 250 млн. Срок кредита рассчитан на пять лет, по-



Рабочая смена



Шахтерская крепь Черниковых

Окончание. Начало на стр. 1
основного околоствольного двора – этого своеобразного шахтерского плацдарма, и с глубины 780 метров сделали два параллельных откаточных квершлага, похожих на тоннели метро, которые подходят к кошу – кольцевому штреку, охватывающему клещами кимберлитовую трубку. Наметившийся ранее дефицит руды заставлял форсировать строительство подземного рудника. Надо было заранее подготовить и тех, кто придет на смену норильчанам и встанет в забой. Такую задачу возложили на МШСУ – Мирнинское шахтостроительное управление, возглавляемое опытным инженером Николаем Александровичем Ларионовым. В первую команду будущих проходчиков набрали 12 шахтеров, имевших опыт работы на проходческих комбайнах в подземке. Зачислили в эту группу и Геннадия Черникова. По двое-трое их время от времени опускали с норильчанами в шахту, чтобы ларионовцы привыкали к подземной обстановке, присматривались, как надо управлять проходческой техникой в забое, чтобы люди могли свободно ориентироваться в ходах и выходах, знали расположение всех основных и вспомогательных служб.

Рудная шахта в общих чертах походила на угольную. Те же вертикальные стволы, почти идентичный транспортный узел и посты рудоупуска, горизонтальные штреки и спиральный съезд, позволяющие спуститься из кольцевого штрека к основанию предназначенного для обработки очередного рудного участка.

Постепенно строительные работы сворачивались и на смену норильской технике поступили первые серийные горнопроходческие

комбайны, изготовленные машиностроителями Прокопьевска. Знакомый с этой техникой по шахте "Красногвардейская", Черников уверенно отработывал с ней свой первый алмазный горизонт. Однако прокопьевскому рудорубу твердокаменные кубометры кимберлита давались с большим трудом. Мало того, что по своим параметрам комбайн не способен был за одну ходку захватить "рабочей рукой" штольню по всему проектному контуру, он еще оказался и обидно маломощным, не выдерживающим реальных нагрузок. Инженерная служба рудника забеспокоилась. Возникшей проблемой озабочилось руководство "АЛРОСА". Обратились к мировому опыту. Выяснили, что неплохие отзывы о надежности и высокой производительности техники есть в материалах компании "Де Бирс", пользующейся продукцией австрийской машиностроительной фирмы "Альпино-Майер". Связавшись с ее представителями и направив в Австрию своих инженеров, изучивших на месте машины, плотно поработав затем с австрийцами над изменением некоторых деталей и узлов проходческого комбайна, сделали заявку на его изготовление. Так "Интернациональный" обзавелся современной, удобной в управлении, мощной и долговечной машиной.

Геннадия Черникова подключили к экипажу третьей, носящей имя "Екатерина". Так уж повелось у австрийцев – давать комбайнам нежные женские имена. "Екатерина" работала на 600-метровой отметке, когда там, в глубоком глухом забое внезапно обрушился свод 35-метрового в диаметре проема. ЧП случилось после полуночи, часа в три. Управлявший в ту

Рудная шахта в общих чертах походила на угольную. Те же вертикальные стволы, почти идентичный транспортный узел и посты рудоупуска, горизонтальные штреки и спиральный съезд.

смену комбайном, Геннадий Петрович как обычно обрабатывал очередной рудный блок. Получив задание, машинист планомерно продвигался по намеченному маркшейдерами створу. Привычно манипулируя выдвинутым вперед вращающимся длинным снарядом, снабженным зубьями, комбайнер то снимал этим послушным орудием серовато-зеленый грунт с потолка и овалных стен забоя, то вонзал снаряд в лобовой, изгрызанный торцом резака целик, чтобы в очередной раз углубиться в него и продвинуться еще дальше в монолитную скалу, называемую геологами рудным телом алмазной трубки. Крутящаяся великанским веретеном, при необходимости меняющим угол наклона, в свете ярких прожекторов блестела голова этой механической руки. От пола до потолка в воздухе кружилась и сверкала мутная мучная кисея. Несмотря на усилия вентиляторов, каменный мешок наполняли едкая пыль, гул электромоторов и приглушенный скрежет приводных механизмов комбайна.

– К самой пуповине трубки, должно быть, скоро подойдем, – прикидывал в уме машинист. – Над нами 600 метров, доньшко скипового ствола находится на километровой глубине, значит, мы почти на серединке находимся. Говорят, в сердцевинке – самое богатое содержание алмазов. И мы, "Катерина", когда-нибудь сделаем тебе из них самое красивое ожерелье.

Осторожно подровняв два скаластых выступа с правой стороны, Геннадий отвел от стены рукоять комбайна, застопорил ее и едва собрался включить передний ход, как прямо над его кабиной что-то хлестко треснуло, в момент оборвалось и загрохотало, жуткой много-

тонной тяжестью навалилось на машину, заскрипевшую и заскрежетавшую металлом, разом ослепшую и заглушшую. Только что переполненный шумом и светом забой погрузился в непроглядную темноту, в немой каменный мешок. Все произошло так неожиданно и быстро, что машинист не успел даже руку с переключателя убрать.

– Сильно испугался, когда завалило и отрезало тебе выход из штольни? – спрашивал я у Черникова.

– Представьте себе, никакого испуга не было, – отвечал шахтер. Выдержав паузу, продолжал: – Может, вот этот компьютер, – он постукивал согнутым указательным пальцем по голове, – включил в те секунды какую-то из своих программ самозащиты? – с улыбкой добавил Геннадий Петрович.

Я с интересом вглядывался в его спокойное мужественное лицо, в невысокую крепкую фигуру, облаченную в спецовку. Оранжевую шахтерскую каску и рукавицы он держал в руке.

– Когда мне стало ясно, что сверху больше ничего не сыплется и не падает, я включил "шахтерку", чтобы осмотреться, – продолжал горняк, – Меня волновало главное: сильно ли помяло машину и много ли нанесено ей повреждений? Находясь под защитой прочного каркаса кабины, сам я был целым и невредимым. Осветив борт машины и левую стену забоя, я определил, что комбайн придавила отвалившаяся от свода забоя толстая каменная глыба. Частично она развалилась, а основной массой накрыла кабину машины и ее левую сторону. Всмотревшись, я обнаружил узкий пролаз между комбайном и плитой. Не мешкая, стал

выбираться по нему к выходу в штрек. Вылез, а там уже прибежали находившиеся поблизости дежурный электрик, сменный механик. За ними следом спасатели появились. Вот и все. Доложили начальству. Естественно, и главный инженер, и директор рудника через час уже были в шахте.

Геннадий Петрович помолчал. – Кажется, мне пора, – приветствуя кивком головы подошедшего к нам молодого человека, сказал Черников, надевая на голову каску.

Я поздоровался с парнем. – Димка, сын мой, – пояснил Геннадий Петрович. – Тоже здесь работает – механиком, политехнический институт в Мирном окончил, а когда Людмила привезла его сюда – ему только семь лет было. Младший сынишка Олег родился у нас тут, сейчас в местном колледже учится. Как Дмитрий горняком хочет быть. Признаться, мы с Людмилой довольны их выбором. Она и сама от нас не отстает – здесь же, на "Интерере" работает, ствольным сигнальщиком на клетьевом стволе, то есть, проще говоря, лифтером, нашего брата в шахту опускает и поднимает. Ну, мне, извините, в самом деле пора, заговорился однако я.

Словно спохватившись, что опоздает на смену, Геннадий Петрович попрощался с нами и зашагал по гулкому коридору на встречу с "Катериной" и коренной вечно-стью земли, на которой глубокие корни пустила его шахтерская семья. Мы с Дмитрием провожали Геннадия Петровича взглядами и, уверен, оба желали ему одного: надежной крепи в забое.

**Реовкат КОЗЬМИН.
Фото автора**

Объекты для геологов и алмазников

Одним из особо значимых объектов, несомненно, является возводимый в нижнем поселке мало-семейный жилой дом для разведчиков недр Амакинской ГРЭ. С жильем у геологов экспедиции довольно напряженно — в очереди на него свыше 200 человек, а тут еще в Айхал перебазировали Эбеляхскую партию. Руководство АК "АЛРОСА" пошло навстречу АМГРЭ, дав "добро" на улучшение жилищных условий. К сооружению трехэтажного здания из щелевых блоков и бетонных плит специалисты АСМТ приступили еще в начале прошлого года. Но в третьем квартале с финансами в компании было туговато, работу пришлось притормозить. Зато с января 2006-го она закипела вовсю, и к сентябрю дом сумели вывести под крышу. В середине названного месяца тут было занято порядка 50 человек из СУ-1, фирм "Веста", "Новый масштаб", управлений "Алмаз-энергомонтаж", "Алмазсантехмонтаж".

— Буквально о каждом, — говорит Борис Михайлович Ситников, — могу и должен сказать только хорошее. Все трудолюбивые, добросовестные, настоящие профессионалы. Это касается и генподрядчика, и смежников.

Приходится, к сожалению, констатировать, что жилья сейчас строим весьма мало. Вот народ и старается — хочет преподнести геологам отменный подарок. Объект

мы обязаны передать им к Новому, 2007 году и постараемся обязательно решить поставленную задачу.

Всего в здании будет 108 квартир различного метража, а также помещение для вахтера, кладовая, постирочная, бельевая, гладильная комнаты. Полы первого этажа обогреют специальным электрокабелем. Даже без внешней отделки дом со смонтированными окнами и дверями из пластика смотрится очень симпатично.

На новой базе АМГРЭ, которая недалеко от аэропорта "Айхал", СУ-1 сооружает для геологов административно-бытовой корпус. Его намечено ввести в эксплуатацию в следующем году.

Солидные объемы труженики участка выполняют и по заказу алмазодобытчиков. В частности, на строящемся подземном руднике "Айхал". На его основной промышленной площадке они заняты на здании подъемных машин, тепловом пункте, насосной противопожарного водоснабжения, копре. На вспомогательной площадке ведутся работы опять-таки по помещению подъемных машин, главной вентиляторной станции и так далее. Коллектив СУ-1 также доводит до нужных параметров объекты газоснабжения в поселках Дорожный и бывшей Октябрьской партии, ведет другие работы.

С целью повышения эффективности производства, сокращения



На четырнадцать объектах Айхала трудится коллектив участка №1 местного строймонтажного треста во главе с ветераном предприятия Б.М. Ситниковым. И повсеместно его подчиненные укладываются в отведенные сроки, добиваются высокого качества работы.

сроков и улучшения качества строительства летом, как правило, внедряют аккордные наряды, что приносит ощутимые положительные результаты.

Нельзя не отметить и тот факт, что в теплое время года участок за месяц осваивает от 20 до 30 миллионов рублей капиталовложений. К слову, это заметно больше того, чего добиваются в Удачинском и Накынском СМУ строительномонтажного треста.

Судя по имеющимся данным, объемы строительномонтажных работ в Айхале будут расти вплоть до 2010 года. Между тем, в СУ-1 сегодня только 106 человек, которых явно недостаточно для осуществления предстоящих задач. Потому

специалисты АСМТ ратуют за создание здесь полноценного управления с численностью 150-180 "штыков". Кроме того, утверждают они, пришла пора пересмотреть действующую в стройкомплексе АК "АЛРОСА" систему оплаты труда. Конкретно, задействовать метод оплаты, исходя из получаемой прибыли. Существующая разрядная сетка на практике является тормозом, не способствует росту производительности, эффективности производства.

— Что же касается непосредственно нашего СУ-1, — заключает Б.М. Ситников, — то мы готовы первыми включиться в предложенный эксперимент и делом докажем его целесообразность.

Дальнобойщики

Это подразделение организовано ровно десять лет тому назад. Северный алмазный комбинат тогда раскручивал новую спираль своего развития. На промышленном комплексе "Юбилейный" стали действовать такие мощные структуры, как обогатительная фабрика №14, технологическая автобаза, ЦРГТО, промэнергоцех... В составе АГОКа, кроме того, функционировали карьеры "Айхал", "Сытыканский", фабрика №8, предприятие жилищного хозяйства. Каждому требовались материально-технические ресурсы, многое другое, необходимое для стабильной и уверенной работы. Конечно, все это можно было доставлять с "материка" и авиацией. Но слишком дорого обходились бы тогда дороги...

— Дальние края, как правило, — вспоминает бывший дальнобойщик, а ныне начальник автобусного подразделения первой базы Марс Шагалеев, — покоряли на "МАЗах" и высокопроходимых "Уралах". Рейс в Жодино, например, где получали запасные части для "БелАЗов", длился месяц-полтора. Слово "порожняк" не существовало. В центральные районы России из Айхала везли контейнеры с домашними вещами северян, назад шли тоже под завязку: запчасти из Жодино, двигатели из Ярославля и так далее. Интереснейшие, доложу, были времена!

...В чем тут прелесть и удовольствие, может понять только тот, кто сам трудился дальнобой-

щиком. Конечно, нужна истинная любовь к этой нелегкой и, что там греха таить, опасной профессии. Новые трассы, неизведанные маршруты, знакомство с множеством людей и мест — это одна сторона медали. Но есть и другая: заснеженные или мокрые, грязные дороги, сон и питание зачастую в кабине, поломки, а то и аварии. В наше время нет-нет случаются и встречи с лихими людьми... Однако, как бы там ни было, первая страсть пересиливает! За ней ведь — самоутверждение мужчины, преодоление казалось бы непреодолимых обстоятельств, когда делом доказываешь: я это смог, добился намеченной цели!

С бухты-барахты настоящий дальнобойщик в путь не уйдет. Отменно зная, что в дороге надежда лишь на себя и напарника, он до последнего болтика проверит машину, все отрегулирует, позаботится о наличии необходимых запчастей. И еще он обязан быть мастером на все руки, без посторонней помощи устранять любые неполадки.

— Однажды, — рассказывает М. Шагалеев, — возвращались с "ма-

От заполярного поселка Юрюнг-Хая до белорусского города большегрузных самосвалов Жодино протянулись дороги транзитчиков колонны №4 первой автобазы Айхальского горно-обогатительного комбината.

терика", везли на "МАЗах" с полуприцепами запчасти, двигатели из Жодино, Ярославля. Вот и Иркутская область, до Якутии немного остается. Зимник тем часом почти развезло — стоял апрель. А тут еще оттепель и натуральный ливень. В одном месте пришлось форсировать почти настоящее озеро, где только вешки указывали направление движения и ширину затопленного моста. Нельзя ни полшага в сторону, вода — выше колес, ползешь и колени дрожат. Метров сто был отрезок. С огромным трудом прошли его, но тот зимник надолго остался в памяти!

Вспомнили транзитчики и такой факт, но уже зимний, февральский. Добирались они тогда в Усть-Кут, до которого оставалось каких-то 60 км. Как всегда, пурга грянула вдруг, не видно ни зги, снег валит сплошной лавиной. Ничтожный подъем — и "шлифуешь" трассу. Хорошо, что попутно взяли с собой по полприцепа щепенки. Израсходовали на подсыпку всю, до Усть-Кута добрались только через 18 часов.

А вот еще "веселый" рейс с "материка", тоже зимний, с морозцем 48 градусов. По указате-

лям определили, что до Мирного — рукой подать. В тот момент и оборвало привод топливного насоса. Прибывшим тягачом машину дотащили до города. Свободных мест в гараже не оказалось. До утра с грехом пополам перебились, надо и за ремонт браться. Паяльными лампами разогрели штоки, чтобы разжигать масло, поднять кабину задубевшего "МАЗа" и добраться до двигателя... С поломкой справились, что еще оставалось!

...В четвертой колонне автобазы №1 АГОКа сегодня трудится порядка 70 человек. Есть среди них дальнобойщики, крановщики, водители топлива — и маслозаправщиков, автовышек. Большинство, особенно среди транзитчиков, — шоферы первого класса, опытные специалисты, настоящие профессионалы. Многие работают на одном месте по 15-20 и более лет, зарекомендовали себя с наилучшей стороны. Среди таковых — Анатолий Мамаев, Петр и Александр Кливеры, Фанис Юсупов, Андрей Мамаев, Анатолий Васильев, Александр Буяновский, Виктор Мешкуть, Анатолий Гончаренко, крановщики Василий Омелько, Сергей Ладыгин и многие другие. Крепкие, надежные мужики. С ними, без всякого сомнения, можно уверенно идти хоть в разведку, хоть в zapредельный рейс — они не подведут!

Материалы страницы подготовил Владимир ДВОРАК

Алмазное ускорение Нюрбы



Оазисы в тайге

Нюрбинский район давно и тесно в связи с алмазниками, еще со времен Амакинки. Во многом благодаря амакинцам Нюрба стала городом, с особым менталитетом. Эту эстафету приняла компания, продолжающая строительство школ, социальных и производственных объектов. Открытие Накынского месторождения алмазов поставило район в гораздо более выгодные условия по сравнению с другими. Сегодня на Накыне работают 350 жителей района (их доставкой на вахту занимаются, кстати, авиаторы Нюрбинского авиаотряда, делающие на двух вертолетах пять-шесть рейсов в неделю).

В целом благодаря компании в Нюрбе работает почти 10 тысяч человек, их средняя зарплата составляет 12300 рублей – по сравнению с соседями это совсем неплохо.

Каков же главный механизм социальной политики "АЛРОСА" в Нюрбе? С 1997 года, когда было подписано генеральное соглашение между компанией и администрацией Нюрбинского района, 10% прибыли Нюрбинского ГОКа (а он добывает примерно четверть всех алмазов компании) направляется на развитие района. С этой целью, в том числе, около десяти лет назад было создано дочернее ОАО "АЛРОСА-Нюрба". Администрация района формирует ежегодные программы, которые общество экспертирует в части финансов и создает график капиталовложений – какие суммы направить на конкретные объекты. Все это утверждается Советом директоров ОАО "АЛРОСА-Нюрба" (в основном, в нем представлен менеджмент "АЛРОСА") и согласовывается материнской компанией. За это время построено более 12 капитальных объектов, в том числе школы: 3-этажная в Антоновке, школа №2 в Нюрбе, учебные заведения в Эгельже и в Малыке – последнюю школу в присутствии VIP и топ-менеджеров открывали одновременно с 16-й фабрикой на Накыне, и оба события транслировались на всю Россию...

– Одновременно с производственными финансируются социальные объекты, – рассказывает генеральный директор "АЛРОСА-Нюрба" Валерий Колодезников, окончивший с отличием два вуза – ЯГУ (гор-

ный инженер-геолог) и Российскую академию госслужбы. – Например, строительство каждой школы предполагает постоянное обеспечение учебного заведения, пополнительскую деятельность. Это поставка учебников, компьютерное обеспечение, интернет-поддержка... При школах строятся котельные, более мощные, например, котельная антоновской школы обслуживает всю Антоновку, а Малыкская – половину Малыка. В рамках этой же программы построено пожарное депо на Накыне, а также клуб в Чапланде.

Клуб в Чапланде – это как оазис в пустыне, как символ будущего процветания. Прекрасный храм культуры напротив старой полуразрушенной деревянной церкви – отделанный мрамором вестибюль, зеркала в танцклассе, прекрасный зал с удобными креслами, под потолком мозаичный олень с ветвистыми золотыми рогами. В этом здании с логотипом "АЛРОСА" на фасаде чувствуешь себя современным человеком.

Не рыба, а сети

Как верно высказался нюрбинский глава Роман Дмитриев (тезка однофамилец олимпийского чемпиона и, в общем, тоже отчасти боец, победивший на выборах более чем боевую Варвару Петрову), человеку нужны сети, чтобы ловить рыбу, а не сама рыба, которая быстро съедается. Чтобы реализовать этот принцип, при участии "АЛРОСА-Нюрба" в Нюрбе созданы три дочерних предприятия.

ООО "Сюлинское" (бывший совхоз "Нюрбинский") в основном занято заготовкой сена на зиму. Несмотря на помощь "АЛРОСА-Нюрба" (техника, ГСМ, новое сеннажное оборудование), оно пока убыточно. Швейное предприятие "Иис-Уус" – одно из ведущих в республике, имеющее разветвленную торговую сеть: магазины в "Кружале" г. Якутска, Сунтаре, Нюрбе. Постельное белье с лейблом этого предприятия значится в числе "100 лучших товаров России". По программе Сэрну "АЛРОСА-Нюрба" приобрела для "Иис-Уус" комплексное оборудование с компьютерным программированием, "КамАЗ" с прицепом для доставки тканей из Новосибирска, новое оборудование для трикотажного производства. Сейчас здесь

Нюрбинскому району, на территории которого открыто несколько алмазных трубок, крупно повезло. Благодаря компании в районе строятся социальные объекты, развивается производство, сельское хозяйство, частная инициатива. По соглашению АК "АЛРОСА" с администрацией Нюрбинского района здесь создано дочернее ОАО "АЛРОСА-Нюрба", специально занимающееся задачами социально-экономического развития.

ведется строительство нового производственного здания.

Нюрбинский пищекомбинат – единственный в вилюйской группе улусов – производит мясо-молочную продукцию, кондитерские и хлебные изделия и имеет хорошие перспективы: займется производством тары, – "А-Н" приобрела для пищекомбината оборудование для пакетирования.

Есть еще птицефабрика в Нюрбе, реконструированная и обеспеченная лучшим на сегодня оборудованием от немецкой фирмы "Dutchman" (350 тыс. евро) и специалистами, обученными на средства "А-Н". Она обеспечивает продукцией жителей от Сунтара до Кобяя и вахтовиков Накына; нынче предприятие передано на баланс администрации улуса.

Кроме этого, общество "АЛРОСА-Нюрба" поддерживает ЖКХ улуса и развитие предпринимательства, ведет проектные работы по газификации Нюрбы и благоустройству. На средства общества благоустроено более 10 км улиц (следует заметить, что остальные километры этих улиц оставляют желать, мягко говоря, лучшего).

Общество ведет свое капитальное строительство – самое красивое здание на берегу Вилюя, где находится офис ОАО, гостиница, пункт питания и скоро, в декабре, откроется филиал МАК-банка. Гостиница в самом деле оказалась далеко не улусно-захолустной: уютный номер, горячая вода, вид из окна на Вилюй, умиротворенный своей красотой...

Программа социально-экономического развития Нюрбы распланирована до 2008 года. Валерий Колодезников отмечает, что, несмотря на наличие логотипов АК "АЛРОСА" и АО "АЛРОСА-Нюрба" на всех объектах компании, среди населения ведется большая разъяснительная работа: не все понимают, что стоит за 1,8 млрд. рублей помощи "АЛРОСА".

К вышеперечисленному добавлю поддержку спортсменам (у общества – контракт с нюрбинцем Георгием Балакшиным), спонсорскую помощь рядовым нюрбинцам и многим юридическим лицам – от средств на операции до строительства детских площадок, ремонтов зданий.

В Нюрбу за плюшками

Есть надежда, что 10% нюрбинских алмазов, направленных на процветание улуса, скоро сделают его развитым промышленным улусом, не нуждающимся в дотациях.

Нюрбинский ГОК дает его жителям новые рабочие места, перспективы обрести горняцкие специальности. Глава администрации Нюрбинского района Роман Дмитриев охотно рассказал о нюрбинских достижениях "Вестнику":

– За три последних года построено 36 новых объектов и 78 объектов отремонтировано. Благодаря "АЛРОСА" швейная фабрика "Иис-Уус" за три года вдвое увеличила объем производства – с 7,5 млн. рублей до 15 млн. При поддержке компании мы также основали в районе фонд предпринимательства. Смотрите: мы обеспечиваем себя на 100% только картошкой, а другими овощами – капустой, морковью, свеклой – только на 20% (остальное привозим из центра Якутии и Китая), мясом и молоком – на 70-75%. А в фонде предпринимательства имеются свободные деньги – 12 млн. рублей, которые постоянно в движении, работают, и если появляется перспективный бизнес-план, мы выделяем деньги – почти беспроцент-

но – на приобретение оборудования, техники, строительство зданий. Мы выделили 1 млн. рублей на производство полистирола, 1,5 млн. – частному предприятию "Dorhon", купившему на них итальянское оборудование для производства современной мебели. И вот с прошлого года у нас монтируется мебель. За три года "Dorhon" полностью оборудовало четыре детсада, построенных за три года. Еще одно большое направление – производство кондитерских изделий. Мы завозили их из Новосибирска, хотя у нас есть своя мука. В прошлом году две предпринимательницы организовали маленькие индивидуальные предприятия – по итогам этого полугодия они уже продали 12 тонн кондитерских изделий. И желающих заниматься предпринимательством становится больше. Я теперь мечтаю об организации здесь большого кондитерского предприятия!

– Замечательно! Будем приезжать к вам плюшками баловаться!

– Люди должны чем-то заниматься. За три года мы завезли более 200 китайских тракторов – люди убедились в их пользе во время сенокоса: в начале августа план сенокосов уже был выполнен более чем на 60%. У нас теперь в каждом селе по 20-30 тракторов, но этого мало – так что собираемся заказать еще столько же. Будем пресовать сено – надо облегчить труд людей. Тогда они будут и скот держать.

По этой же линии планируется запуск цеха по производству стеклопакетов, кирпичей; в Нюрбу будут завозить лес и пилорамы, чтобы распиливать доски на месте.

Раньше в Малыке жили китайцы – пять-шесть уроженцев Поднебесной весь поселок обеспечивали огурцами и помидорами. После их отъезда теплицы закрыли. Вместо того чтобы жаловаться на отсутствие работы, очень важно занимать людей, создавать производство – сельхозпродукции или чего-то еще. Скоро в Малыке будет создан большой цех пищекомбината – на 3 млн. рублей из фонда. С помощью компании в районе поднимается пищевое производство: раньше делалось только масло, сейчас – творог, кумыс и более 20 видов другой продукции. Скоро будет налажено производство местной минеральной воды.

Думаю, не важно, государственное или частное предприятие – люди должны быть заняты, а дело руководителей района – закупить, переработать, сохранить и довести до потребителя. Планируется строительство пунктов хранения – овощехранилищ, ледников. Эти вопросы отрабатываются с руководством компании и общества "АЛРОСА-Нюрба", и мы надеемся, они будут решены.

Мы очень многим обязаны взаимодействию с компанией. Со своей стороны тоже стараемся помочь производству. Пользуясь случаем, хочу поблагодарить президента компании А.О. Ничипорука за решение вопроса о переводе ОАО "АЛРОСА-Нюрба" в Нюрбу – нам хорошо работает с Валерием Колодезниковым, моим коллегой и соратником, и с его коллективом. Мы благодарны руководству "АЛРОСА" за постоянную помощь и надеемся, что в районе будут открыты еще более перспективные трубки, что наше сотрудничество будет продолжаться.

Сардана ГУРЕЕВА

На снимке: "первенец" социальной программы "АЛРОСА" в Нюрбе – новая школа №2.



кого обращения, на любой призыв откликались все – от мала до велика. Позднее уезжающим от нас мы писали:

*Пусть будет наш Айхал
Вам добрым сном –
Его традиции и нравы,
Весенний зов суровых скал
И голубичные поляны...
А как красив наш Айхал!
В любом наряде он прекрасен!
Горят над Айхалом закаты,
Меняет наряды Айхал –
То огненно-рыжий,
То нежно-зеленый,
То стужей закован в туман...*

А вы обращали когда-нибудь внимание, до чего красиво небо над Айхалом в разное время суток? Не хватает слов, чтобы описать его! Такой голубизны и сини я не видела больше нигде, цвета порой переходят в 5-6 тонов. Я могу часами стоять и любоваться красотой айхальского неба: такие яркие и сочные краски и в такой многообразной гамме, что сердце замирает от восторга!

ба". А я даже в мыслях не могу себе представить, что расстанусь с Айхалом.

*Здесь все с нуля,
Все при моем участии,
В этом суть, и жизни смысл,
и честь.
Рукотворно, зримо мое счастье:
Как же мне отсюда улететь?!*

Сейчас я не люблю бывать в старом поселке: те дома, что мы строили, сносят один за другим. Прощаюсь с ними, как с друзьями – с болью и тихой грустью.

Новый поселок, конечно, замечателен: бетонные удобные дома, радует глаз планировка улиц и кварталов. Но и это вошло уже в привычку. Хотя иногда вдруг взглянешь на эти красивые дома-пятиэтажки, школы, детские сады – и сердце замирает от восторга: это же мой поселок повзрослел, возмужал и стал таким красивцем! Мне кажется, что люди, приехавшие сюда не много позже, просто не могут любить его так же, как мы, первооткрыватели. Подросло и новое поколение, для которого палатки и бараки

Я люблю тебя, Айхал

Тем, кто стоял у его "колыбели", довелось пройти нелегкий путь развития Айхала. Ветеранов Айхала осталось совсем немного, хочется, чтобы не забыли ни об одном из них. Нужно спешить выразить свою благодарность поколению людей, отдавших молодость, здоровье, силу умелых рук и тепло сердец становлению алмазодобывающей промышленности и строительству нашего красавца поселка.

*Пришли отчаянные люди
В тайгу глухую среди скал,
Сказали твердо: "Город будет!
Мы назовем его Айхал!"*

45 лет... А кажется совсем недавно нас – девять молодых девчонок из первого комсомольского десанта – "забросили" в поселок. Айхал – частица моей души, моя любовь, моя гордость! Для нас, ветеранов поселка, он – как первый ребенок, который родился и рос на наших руках, при нашем участии. Ребенок желанный и поэтотому любимый. Не всегда послушный, порой капризный, но для нас бесконечно дорогой.

Айхал всегда рос крепышом. Из "пеленок"-палаток он вырос очень скоро. "Ползунки" из барачков и четырехквартирных домов вскоре стали ему малы. Как-то совсем незаметно, взрослея и хорошея с каждым годом, он стал примерять на себя бетонные наряды.

С Айхалом связана вся моя жизнь, моя юность, я помню каждый дом, каждую улицу, каждую тропинку. Во многих первых домах есть маленькая частичка и моего труда, потому что первый директор рудника "Айхал" Г.А. Кадзов обращался к нам, комсомольцам 60-х: "Сдача нового дома (школы, детского сада, магазина и т.д.) немного затягивается – нужно помочь!". Для нас это была не просьба, а приказ. И даже в голову не приходило, что его можно не выполнить. Нужно – значит нужно! И мы после работы на фабрике без стен и крыши, мокрые, усталые, заскочив в палатку перекусить и передеться, с шуточками и песнями бежали к строящимся домам и помогали белить, красить, мыть окна, убирать строительный мусор. В ходу у нас был и "самострой": молодежь построила для себя чурочное общежитие, потом клуб, детский сад. И даже мыс-

ли ни у кого не возникало о дополнительной оплате или отгулах: ведь строили для себя! Когда позже пробежала мимо первых домов, меня так и тянуло прикоснуться к ним, как к чему-то родному и близкому.

У нас все было первым – первая палатка, первый дом, первые улицы, магазин, детский сад, больница, почта – всего не перечислишь. А ведь это огромное счастье – видеть поселок с первой палатки до современного благоустроенного жилья!

*А все начиналось
с первого дома
И с первого взрыва,
Что в тайге прозвучало.
И первая свадьба,
И первый ребенок,
И новый поселок
с названием Айхал.*

Уникальная скорость возведения поселка и фабрики, дружный работоспособный коллектив молодого рудника – эта заслуга нашего Г.А. Кадзова, человека необыкновенного и замечательного, которого мы все называли крестным отцом Айхала. Его боялись и любили, ценили и очень уважали буквально все – за требовательность, внимание и заботу. Только благодаря ему наш поселок такой красивый и зеленый. Кадзов бережно сохранял каждое деревце, каждый кустик, и если кто-то нечаянно губил дерево, то не получал ни премии, ни зарплаты до тех пор, пока не высаживал в два-три раза больше. Это было законом! До сих пор никто из нас не отломит ветку, не загубит куст. И детям своим мы это старались привить.

А как дружно и весело мы жили! Сначала в палатки селили по 4-5 семей, "квартиры" были отделены друг от друга байковыми одеялами или простынями. Мы не знали замков, деньги лежали в чемоданах или под подушкой, но не было ни воровства, ни хулиганства. Жили как одна дружная семья – никаких скандалов, неурядиц, все радости и беды делились на всех, друг к другу относились как родные. Праздники отмечали вместе. Всегда с нами были и начальники. Тепло и светло было на душе после таких праздников. У айхальцев с первых лет сложилась традиция теплого дружеского общения, внимательного и чут-

Юбилей – независимо от того, какой цифрой он обозначен, – исключительный повод для осмысления прожитых лет и объективной оценки сделанного. Свое 45-летие отмечает Айхальский ГОК.

А северное сияние! Мне кажется: тот, кто не видел его ни разу, обделен судьбой. Помню, как-то в ноябре мы очень поздно возвращались с репетиции. Вдруг прямо перед нами небо задрожало, заиграло переливами необыкновенных красок, по нему побежали цветные волны, как будто какой-то волшебник шевелил занавесками. Зрелище было настолько фантастически прекрасным, что все замерли, затаив дыхание.

Те, кто родился и вырос в Айхале, беззаветно и преданно любят его. Мой 45-летний сын, который живет на Черноморском побережье, пишет: "Мама, пришли мне как-нибудь несколько веточек лившишки, а то я уже совсем забыл запах тайги, забыл цвет нашего не-

– далекое прошлое, недоступное пониманию.

И пусть иронично улыбнуться виска после моих восторженных тирад в адрес Айхала, но я повторяю: люблю тебя, мой поселок, люблю верно и навсегда! Моя жизнь неотделима от этого сурового, но до боли родного края, здесь выросли трое моих детей, сейчас уже взрослеют внуки. Это наша Родина!

*Айхал, Айхал,
поселок маленький,
Навек сроднились мы с тобой.
Тебя мы любим нежно, трепетно,
Навек ты стал нашей судьбой!*

Ирина ШУМАКОВА,
ветеран п. Айхал



С алмазом на фюзеляже

Мирнинское авиапредприятие АК "АЛРОСА" заняло третье место в конкурсе "Самые пунктуальные авиакомпании". Сертификат качества выдан международным аэропортом "Домодедово".

В Мирнинском аэропорту.



Мирнинское авиапредприятие эксплуатирует несколько типов воздушных судов. Самый "древний" – бесшумный трудяга якутского неба Ан-2, он и сегодня в строю. "Антошки" обслуживают геологические партии, с их помощью проводится аэромагнитная съемка. Вертолеты Ми-8 и Ми-26 – тоже отличные помощники. Кстати, когда в Ленске произошло разрушительное наводнение, в основном на спасательных работах трудились мирнинские экипажи.

Освоили мирнинцы и новый тип воздушного судна – самолет Ан-38-100. Это не серийная машина, в России их всего пять штук выпущено, два из которых у Мирнинского авиапредприятия. По поводу этого самолета много разных мнений. Ко-му-то он пришелся по душе, а кто-

то только руками разводит. Но главное, крылатая машина без дела не стоит. Самолеты Ан-24 и Ан-26 – старожилы, они пришли в начале шестидесятых и до сих пор в работе. А в начале девяностых, когда авиапредприятие вошло в состав ПНО "Якуталмаз", была приобретена "тяжелая артиллерия" – четыре гиганта – грузовые самолеты Ил-76. Летный состав пришлось приглашать со всей страны и одновременно переучивать свои экипажи, чтобы справиться с теми задачами, которые поставила перед авиаторами алмазная компания. Пассажирские Ту-154 тоже были приобретены за короткий период для удовлетворения спроса в перевозках. Экипажи для полетов на "Туполеве" тоже приглашали из разных регионов, пока не подготовили свои.

Сегодня самолеты с изображением алмаза на фюзеляже (бренд авиакомпаний) можно увидеть в аэропортах Дальнего Востока, в Санкт-Петербурге, Москве, Новосибирске, Краснодаре, Анапе, Ростове и т.д. А самое главное – авиапредприятий, подобных Мирнинскому, в нашей стране осталось два-три. Суть в том, что авиапредприятие сохранило свою структуру такой, какой она была всегда. Сегодня это многоцелевой отряд авиаторов, выполняющих транспортную работу, грузовые и пассажирские перевозки. "Небо" от "земли" здесь не отделяют, они работают в единой связке.

Для Михаила Михайловича Максимовского Мирнинское авиапредприятие роднее, как говорится, некуда. Сюда он пришел в 1965-м, после окончания Рывьского авиационного училища, позже заочно окончил Киевский институт инженеров гражданской авиации. Сорок один год на одном месте! Михаил Михайлович смеется – это целая жизнь. В Мирный он попал по распределению, начинал в службе радиосвязи – базе ЭРТОС. При его непосредственном участии аэропорт оснащался радиотехническими системами радиолокации, навигации и связи.

Восьмидесятые годы для западного региона республики – время резкого старта геологоразведочных работ на нефть и газ. На базе авиаэскадрильи Ми-8 было создано летное подразделение авиации ПАНХ (применение авиации в народном хозяйстве). М. Максимовского назначили заместителем командира по политчасти.

Последние десять лет он – заместитель командира по социальным вопросам и кадрам. Необходимый и ответственный участок.

– К сожалению, кадровая проблема есть и у нас, – говорит Михаил Михайлович. – Если еще два-три года назад укомплектованность кадрами летного и инженерно-технического состава была в пределах 95-97 процентов, то сегодня ситуация изменилась. Дело, в первую очередь, в том, что летные училища готовят мало пилотов. Десятки выпускников на всю Россию – этого мало. Безусловно, мы вплотную работаем с учебными заведениями, компания "АЛРОСА" в прошлом году обещание построила, чтобы можно было хотя бы молодежь пригласить. Но она, особенно западная, не очень-то стремится на север. Заработки здесь такие же, как на материке, а условия...

Из-за заработка уходят экипажи с ведущих типов воздушных судов, уезжают в центр страны, потому что там платят больше. За пять месяцев мы потеряли 20 человек летного состава, причем с самолетов первого класса.

Но я уверен, что это явление временное. В целом по отрасли произошел резкий отток кадров по возрастному принципу. Определенные надежды мы возлагаем на наш аэроклуб, агитируем местную молодежь поступать в летные училища. Свои экипажи будем переучивать, резервы все равно есть, будем их использовать.

Газета "Якутия"

"Катера" подвластны всем



Ставший уже традиционным и третьим по счету конкурс операторов машин фирмы "Катерпиллар" состоялся в Айхале и Удачном.

На это мероприятие прибыли победители прошедшего в мае 2006-го полуфинала. Они представляли Анабарский, Айхальский, Мирнинский, Нюрбинский и Удачный горно-обогатительные комбинаты АК "АЛРОСА". Профессиональную честь указанных подразделений защищали механизаторы-алмазники Сергей Болячий, Алексей Моисеенко, Валерий Палей, Василий Оттев и Владимир Блок. Организатором состязаний являлась компания "Восточная техника", официальный дилер "Катерпиллар" в Сибири и на Дальнем Востоке в лице своих специалистов

Александра Владыкина и Алексея Абрамова.

Первая половина конкурса проводилась в Айхале на базе карьера "Комсомольский". Его коллектив оборудовал специальную площадку, куда доставили необходимую технику, в частности, гусеничный и колесный экскаваторы CAT-330C, CAT-322C, тяжелый бульдозер Д9R, погрузчик CAT-988G. На первый взгляд, задачи не были особенно сложными: загрузка породой самосвала, рыхление, планировка грунта. Правда, имелись еще и спецоперации – преодоление так называемой

"змейки", заезд в "гараж", сбивание ковшем экскаватора поставленных на бочки подшипников. Упражнение требовалось выполнить как можно быстрее, ловко, качественно, строго соблюдая технику безопасности. Отметим и такой существенный момент. В своих подразделениях конкурсанты, как правило, трудятся на одном виде техники фирмы "Катерпиллар". Здесь же пришлось осваивать сразу несколько. Но дело в том, что система управления машин CAT простая, специалисты разбираются с ней довольно быстро, так что механизмы по существу подвластны любому, хоть немного подготовленному человеку.

Острая, бескомпромиссная борьба развернулась с самого начала. Операторы старались работать четко, эффективно, красиво. За "своих" с энтузиазмом переживали болельщики, которых приехало немало.

После первого этапа ситуация выглядела следующим образом. На CAT-988 лучшим стал Сергей Болячий на CAT-330 и CAT-322 – Алексей Моисеенко на Д9R – Валерий Палей. Общее же лидерство уверенно захватил А. Моисеенко из цеха горных машин АГОКа. Его отрыв от соперников был весьма солидным и присутствующие на площадке айхальцы вместе с ним вполне определенно рассчитывали на дальнейший успех.

Умение, мастерство и сноровку на соревнованиях продемонстриро-

вали и инженерно-технические работники, которые загружали грунтом "БелАЗ". Пальма первенства тут досталась специалисту из отдела главного механика Айхальского ГОКа А.П. Минчуку. Второе-третье места у П.В. Данилюка (Нюрбинский ГОК) и Н.И. Жильцова из УГОКа.

Затем участники перебрались в Удачный, где конкурс продолжился. Теперь уже на колесном бульдозере CAT-824H, самосвале-гиганте CAT-785B и телехендере ТН-560В. На двух последних машинах всех коллег обставил С. Болячий из Анабарского ГОКа. На бульдозере CAT-824H не нашлось равных В. Блоку (УГОК).

Конечный расклад по сумме двух этапов таков: С. Болячий – 28 мин. 49 сек., А. Моисеенко – 29 мин. 46 сек., В. Палей – 37 мин. 39 сек., В. Блок – 38 мин. 19 сек. и В. Оттев – 40 мин. 40 сек.

Итак, лучшим оператором машин фирмы "Катерпиллар" признан Сергей Болячий из Эбеляха. Ему и достался главный приз. Он в октябре текущего года будет защищать честь "АЛРОСА" на международном конкурсе операторов машин фирмы "Катерпиллар" в испанском городе Малага. От души пожелаем ему удачи!

Владимир ДВОРАК

На снимке: участники и организаторы конкурса после подведения итогов.



Луанда: вид на аэропорт

права от ангольского правительства и продемонстрировали очевидные достижения – цена ангольских алмазов на мировом рынке с момента начала нашего участия в их маркетинге выросла примерно на 15 %.

– **"АЛРОСА" ограничится участием в алмазной отрасли или намерена расширять свое присутствие в Анголе?**

– У нас есть стратегия диверсификации, утвержденная Наблюдательным советом. Это значит, что мы будем участвовать в смежных отраслях горной добычи, а также сопутствующих проектах. Например, в Анголе мы стали заниматься энергетикой. Почему? На определенном этапе ситуация со снабжением топливом "Катоки" была очень сложная – дороги были перекрыты, мосты взорваны. Цена доставки энергоресурсов серьезно влияла на экономику предприятия. Было решено построить ГЭС на реке Шикапа. В итоге длительных переговоров мы получили контрольный пакет акций в том предприятии – 55 %. Сейчас заверша-

алмазодобывающей компании занимается социальным обустройством: строит жилье и иные объекты в провинциальном центре Сауримо, прокладывает дороги.

– **Есть ли планы работы в других сферах?**

– Мы активно налаживаем сотрудничество с ангольской государственной нефтяной компанией "Сонангол". Договорились о получении трех концессий на суше. В Анголе большие запасы нефти очень хорошей по качеству. Здесь уже давно работают крупные нефтяные компании из Америки, Франции, Португалии, Бразилии. Мы планируем вести добычу нефти в партнерстве с российской госкомпанией "Зарубежнефть".

– **Почему ангольское правительство заинтересовано в этих проектах?**

– Первое – решение проблемы занятости населения. Второе – подготовка профессиональных национальных кадров (например, с "Катоки" в наши учебные заведения направляют специ-

Представляя интересы России

В ходе визита С. Лавров встретился с Президентом Республики Ангола Жозе Эдуарду душ Сантушем, которому передал послание Президента РФ Владимира Путина, затрагивающее вопросы дальнейшего развития российско-ангольских отношений.

Журнал "Дипломат" в преддверии визита предоставил слово начальнику управления АК "АЛРОСА" по координации проектов в Африке Владимиру Раевскому, который в своем интервью рассказал о становлении и развитии бизнеса "АЛРОСА" в этой стране:

– Российская алмазодобывающая компания "АЛРОСА" пришла в Анголу, когда здесь еще воевали. Это был большой риск, но сегодня очевидно, что он себя оправдал. Наша стратегия отношений с Анголой сосредоточена, прежде всего, на вопросах геологоразведки и добычи алмазов. Первым проектом стало горнорудное общество "Катока". Мы начинали строить предприятие, когда вокруг шли бои. Навероятно сложно было завозить оборудование: дорог и мостов практически не было, территории отчасти контролировали правительственные войска, а местами – повстанцы. В этих условиях мы провели сорок караванов с оборудованием и персоналом. В сентябре 1997 года началась промышленная добыча алмазов на руднике "Катока".

Первая очередь горно-обогаительного комбината была выведена на проектную мощность в сжатые сроки. В последующие три года были погашены все кредиты, и "Катока" стала развиваться за счет собственных ресурсов. Это позволило в 2002 году приступить к строительству второй очереди комбината, которая была введена в строй в прошлом году. В итоге создан крупный комплекс с современным оборудованием, передовыми проектными решениями, высокопрофессиональными кадрами. В прошлом году выручка от реализации алмазов, добываемых на "Катоке", составила порядка 400 млн. долл. США. Это сопоставимо с финансовыми результатами наших ГОКов в Якутии.

– **Иными словами, для "АЛРОСА" этот африканский проект оказался экономически оправданным?**

– Безусловно. Мы вложили в проект 13 млн. долл. США товарного и 32 млн. долл. США финансового кредита. Эти инвестиции, как я уже сказал, окупались очень быстро, и сегодня мы получаем прибыль. По итогам 2005 года она составила 23 млн. долл. США.

– **А какова социальная отдача проекта?**

– "Катока" обеспечивает занятость более 3 000 человек. наших специалистов из них – примерно 240. Созданы все необходимые условия. Обустроенный быт, отличное питание с продуктами из своего хозяйства, условия для занятий спортом и отдыха. Наконец, достаточно высокая, в т.ч. и по российским меркам, зарплата. Желающих работать на "Катоке" и у нас и в Анголе предостаточно.

Помимо поступлений в бюджет Анголы обеспечивается благоустройство прилегающей территории провинции Южная Лунда. Рядом с "Катоккой" образовались десятки деревень, построены дороги. Один работающий на "Катоке" анголец кормит семью из двадцати человек.

– **Каковы перспективы этого проекта?**

– У "Катоки" надежное будущее. Запасы руды обеспечат ее функционирование не менее чем на 30 лет. Для повышения эффективности деревню не останавливаться на существующем технологическом уровне, и мы работаем над совершенствованием всех технологических звеньев. Кроме того, нужно начать поиск новых кимберлитовых трубок, развивать геологоразведку. Соответствующее соглашение "АЛРОСА" подписала в июне этого года.

"Катока" не просто крепко стоит на ногах, но и интенсивно развивается. Прорабатывается вопрос о ее вхождении в качестве учредителя в другие перспективные проекты. Она может стать крупным консорциумом.

– **Но "Катока" в Анголе не единственный алмазный проект с участием "АЛРОСА"?**

– Другой алмазодобывающий проект – горнорудное общество "Камачия-Камажику". Это месторождение очень редких алмазов. Таких не добывают практически нигде в мире, и они гораздо дороже стоят на рынке. В России, например, таких камней нет. Сегодня действует первая очередь ГОКа, мы планируем пустить и вторую. На предприятии работает около 700 человек. Со строительством второй очереди персонал увеличится более чем вдвое.

Недавно "АЛРОСА" впервые получила возможность искать и разрабатывать, помимо кимберлитовых, так же и аллювиальные (россыпные) месторождения. Подписаны соглашения и контракты на проведение геологоразведки. В этом проекте мы будем владеть крупнейшим пакетом акций по сравнению с другими горнодобывающими предприятиями в Анголе.

"АЛРОСА" придает сегодня большое значение участию в реализации добываемых в Анголе алмазов. В 2005 году мы получили соответствующие

"АЛРОСА" является одним из пионеров развития взаимодействия с Анголой в современных условиях", – сказал в ходе сентябрьского визита в эту страну министр иностранных дел РФ Сергей Лавров.

ем строительство станции. Она будет питать электроэнергией "Катоку" и провинциальный центр Сауримо.

Мало кто верил в завершение строительства, ведь до нас многие пытались построить здесь станцию, и ничего не вышло. Одним война помешала, вторым финансовые условия не подходили, третьи разорились, четвертые не смогли технологически реализовать проект. Помню, когда мы начали перекрывать реку, то в присутствии представителей ангольского правительства тысячи собравшихся людей скандировали: "Россия, Россия, "АЛРОСА"!". И надо сказать – в Анголе "АЛРОСА" сегодня во многом олицетворяет Россию.

В конце 2006 года мы рассчитываем пустить первые энергоблоки, а в первом квартале 2007 года заработают все четыре агрегата. Население целой провинции получит дешевую электроэнергию. Для ангольского правительства и нашей компании это большое общее достижение.

– **Будет ли осязуемой и экономической выгода?**

– ГЭС не только снизит производственные издержки, но и принесет серьезные дивиденды. В концессионном соглашении указан срок владения гидроэлектростанцией – 40 лет. Срок погашения кредита – 7 лет. Выводы легко сделать.

Важно и другое – в ходе реализации этого проекта была создана собственная крупная строительная организация. Помимо работ на наших объектах, это подразделение российской

алистов, на месте также есть курсы повышения квалификации). Третье – в бюджет государства поступают солидные деньги. Когда-то от добычи алмазов Ангола не получала ничего. Более того – неслась убытки. А по итогам 2005 года одна "Катока" внесла в государственный бюджет 78 млн. долл. США. Четвертое – комплексное развитие региона. Появляются дороги, школы... Предприятие с доходом в 400 млн. долл. США и операционной прибылью 160 млн. может позволить себе приобрести парты, компьютеры, книги. Деньги направляются на развитие здравоохранения, образования, культуры.

Благодаря компании "АЛРОСА" Ангола перешла от традиционного, старательского способа добычи к промышленному, высокотехнологичному. Государство получило одно из крупнейших на континенте, да и в мире алмазодобывающих предприятий. Для любой страны важен крупный бизнес, который как локомотив тянет за собой средний и мелкий.

В нашей работе в Анголе мы придерживаемся этических норм, которые свойственны политике России в отношениях с зарубежными странами, особенно – с развивающимися. Ангольцы очень гордый народ. Они 30 лет воевали и за годы войны многое вынесли и многому научились. Здесь строят отношения с партнерами на основе уважения и взаимной выгоды. Это отвечает и нашим принципам.

Фото Ранета Матказина





Рейд у причалов порта

Юбилейный год

Для наступления на кладовые алмазов, открытых полвека назад в районе Мирного, была необходима организация, которая могла бы осуществлять прием и доставку грузов для зарождавшейся алмазодобывающей промышленности. Именно таким предприятием и стала Мухтуйская транспортно-складская база (ТСБ) Всесоюзного треста "Золототранс", созданная в 1956 году на территории нынешнего г. Ленска.

С высот сегодняшнего дня трудно представить какой ценной далась выгрузка самых первых тонн груза, поступивших в адрес ТСБ. Строительные материалы, металл, продовольствие и многое другое выгружали прямо у естественного берега при помощи арендованного в Усть-Куте плавкрана. Из-за недостатка складских помещений прибывший груз складировали на берегу и укрывали брезентом. За сентябрь 1956 года было выгружено 3022 тонны. В конце навигации на баржах доставили 32 автомобиля "ГАЗ-63", "ЗИЛ-151", "ЗИЛ-164", "МАЗ-200". Эти автомобили и были основой автоколонны, ставшей впоследствии Ленской автобазой "Алмаздор-транс".

Ленское автотранспортное предприятие №1.

Не менее важной и сложной задачей стала доставка полученного груза до Мирного. Осуществить ее можно было лишь автомобильным транспортом. Спустя полвека эта транспортная схема уже стала привычной, но в далеком 1956 году Мухтую и Мирный разделяли более двухсот километров глухой тайги.

28 ноября из Мухтуи вышли первые четыре машины. Имена первых водителей, как и имена первых геологов, заслуженно вошли в историю края и стали настоящей гордостью и легендой "Алмаздор-транса". Владимир Александрович Богус, Николай Николаевич Плахов, Павел Алексеевич Федулов и Александр Петрович Воеводин, водители Ленской автобазы, совершили практически невозможное – выполнили первый рейс по пролазу Мухтуя – Мирный! Они дошли. Они были первыми. Это их слава

и честь – первых водителей мирнинской дороги. Необустроенный зимник и стал главной дорогой всех следующих автоколонн с грузами для Мирного, регулярная перевозка которых началась в декабре 1956 года. Уже позже, когда количество автомобилей стало значительно больше, за Ленском прочно укрепился эпитет "город шоферов", и в этом прямая заслуга первопроходцев. Профессия водителя была и остается одной из самых уважаемых в городе, что вполне закономерно: каждый житель Ленска понимает – без тяжелого труда водителей невозможно было бы добывать алмазы, строить северные города да и просто жить в этом регионе.

За свое полувековое существование Ленское АТП-1 значительно изменилось. В первую очередь это касается технического оснащения. Шведские тягачи "Volvo", последние модификации автомобилей отечественного производства, широчайший спектр специальной техники – весь этот арсенал сменил устаревшие грузовики. Неизменным остается одно – как и в былые годы, коллектив ЛАТП-1 успешно справляется с поставленными производственными задачами. На сегодняшний день для этого имеется все необходимое.

Автомобили ЛАТП № 1 перевозят груз различного назначения: дизтопливо, бензин, масла, нефть, металл, цемент, взрывчатые вещества, трубы, лес, техгруз. Выполняя свою основную работу, водители нередко сталкиваются с рядом ставших уже привычными трудностей: сложность зимних дорог, лютый мороз и отдаленность населенных пунктов друг от друга. Тем не менее, каким бы сложным ни было задание, работа выполняется своевременно.

В ЛАТП-1 выросли сотни настоящих водителей-профессионалов, которые передают опыт и знания молодежи. Правильность выбора жизненного пути подтверждают работающие в ЛАТП-1 семейные династии, их на предприятии более двух десятков. Подрастающее поколение, исповедует романтику северных трасс, вслед за отцами и дедами приходит в автобазу. Ленское автотранспортное предприятие № 1 сегодня – это 600 человек, в том числе 320 водителей различного профиля, работающие на 232 ав-

Нынешний год является юбилейным не только для производственного управления "Алмаздор-транс", отметившего в июле свое 40-летие, но и для двух его основных подразделений – Ленского автотранспортного предприятия №1 и речного порта, празднующих в 2006-м году свои полувековые юбилеи.

томобилей различных модификаций. Руководит коллективом Ленского автотранспортного предприятия Владимир Иванович Пружина.

Предприятие занимает производственную площадь более 154 тыс. кв. м, где размещены гаражная и ремонтная службы, контрольно-диагностический пункт автомашин, линии ТО-1, ТО-2, и наконец, предмет особой гордости – станция технического обслуживания автомобилей "Volvo", не имеющая аналогов в республике. Четко организованная, отлаженная работа станции позволяет технике исправно работать в пути. Поэтапно построены гаражи для 1-й, 2-й и 4-й автоколонн, цех прицепов, диспетчерская.

За годы, прошедшие с того дня, когда первые автомобили ушли в пробный рейс на Мирный, в Ленской автобазе проработали тысячи людей. Независимо от того, находится ли человек на заслуженном отдыхе или продолжает работать – все они гордость и сила предприятия! Благодаря их нелегкому труду и достойному вкладу в развитие АК "АЛРОСА", ЛАТП №1 продолжает оставаться одним из ведущих предприятий города. Автомобили с эмблемой "ЛАТП № 1" можно встретить во многих населенных пунктах от Усть-Кута до Северного ледовитого океана. Каждый водитель понимает, что он не просто представитель коллектива – он работник "первой", той самой автобазы, которая дала развитие целым городам.

"Ворота алмазного края"

Становление Ленского речного порта началось с образования Мухтуйской транспортно-складской базы. В те далекие годы немногочисленному коллективу из 12-ти человек пришлось решить государственную стратегическую задачу по обеспечению зарождающейся алмазной про-

Начальник
Ленского речного порта
А.В. Красюк



мышленности необходимыми грузами.

22 сентября 1956 года база начала разгрузку и приемку первого прибывшего груза продовольствия. Выгрузка производилась у естественного берега в трудных условиях наступающей зимы. Своих перегрузочных механизмов база не имела. Все грузы перерабатывались вручную, крупногабаритные, тяжеловесные грузы стаскивались тракторами на берег. В зимний период база осуществляла доставку грузов на Север и занималась заготовкой деловой древесины, дров. Встала острая необходимость в обеспечении рабочих жильем и решении других социальных проблем. Началось строительство общежития, гаража, пристроя к столовой, помещения материального склада и пяти жилых 2-квартирных домов.

В 1957 году база получила официальное название – "Универсальная транспортно-складская база" треста "Якуталмаз", она включала в себя хозяйственную транспортно-складскую контору, отдел технического снабжения, автотранспортный парк, жилищно-коммунальный отдел, электростанцию, лесозаготовки, конный парк, отдел подсобных предприятий. В 1957 году появилась первая береговая механизация – два крана. За навигацию было выгружено 46,15 тыс. тонн груза. В 1958 году первым начальником порта стал Борис Павлович Карасенко. В том же году поступил первый плавучий кран "Велей" грузоподъемностью 10 тонн на деревянном понтоне, самоходный береговой кран "К-102". Были построены 8 клиновых примитивных причалов из дерева, временные стеллажи для хранения грузов площадью 600 кв. метров. Выгрузка круглого леса в плотях производилась при помощи бревнотаски. Нефтепродукты в таре выгружались при помощи плавучего крана. Разгрузку угля осуществляли краном или экскаватором, который устанавливался прямо на баржу. Выгрузка продовольствия в основном производилась вручную. В навигацию 1958 года было выгружено 127,85 тыс. тонн грузов.

В 1959 году механовооруженность порта в основном остается прежней, за исключением введения мотолебедки и бензоперекачивающей установки, так как порт занимался и выгрузкой налива. Имеющимися средствами механизации в порту можно было обрабатывать одновременно

тальные краны "Кировец" и "Коммунар".

Развитие энергетики Ленского района начиналось с энергопоездов. Для бесперебойной работы энергохозяйства, для нужд района требовалось большое количество угля. Так, в 1967 году порт переработал 607,4 тыс. тонн народнохозяйственных грузов, из них 331,8 тыс. тонн угля.

Навигация 1971 года выдалась сложной. Поддача флота под разгрузку производилась не ритмично. Начало и окончание навигации характеризовались десятикратным увеличением поступления груза, что приводило к сбою в обработке. Порт, от успешной работы которого зависела навигация всей Якутии, не имея соответствующей производственной базы, людских ресурсов, продолжал функционировать в невыносимых условиях. Объемы работ переросли возможности порта. В этой связи всем работникам приходилось трудиться без выходных. Портовики успешно справились с поставленной задачей. Объем переработанных грузов составил 972 тыс. тонн! Высокая работоспособность коллектива, профессионализм, творческое отношение к делу, ответствен-

ность, тщательность и оперативность позволили преодолеть трудности.

Порт рос год от года, пропорционально возрастала и доля генеральных грузов. Стало поступать больше цемента, стали, стекла, контейнеров с оборудованием, промышленных и продовольственных товаров. Конец семидесятых-начало восьмидесятых годов стали поистине победоносными в развитии порта.

Много воды утекло в р. Лене с тех пор, когда на ленский берег были выгружены первые тонны грузов для алмазодобывающей промышленности. За эти годы порт сильно изменился – построены капитальные причальные стенки, работа производится на современной технике высокопрофессиональным персоналом. Ленский речной порт продолжает оставаться одним из символов города, или, как чаще его называют, "воротами алмазного края". Сегодня это современное и мобильное подразделение ПУ "Алмаздортранс" способно выполнять большие производственные задачи. Среднегодовой объем переработки грузов, доставляемых в Ленск по р. Лене, составляет 500-550 тыс. тонн. В целом же возможности порта позволяют выгружать до 1 млн. тонн за навигацию, в зависимости от номенклатурной потребности поступающего груза.

С 1990 года предприятием руководит Анатолий Васильевич Красюк.

Мощное крановое хозяйство, рейдовый флот, технически оснащенная база механизации позволяют оперативно и качественно решать в летнее время вопросы переработки грузов, зимой – заготовку и отгрузку песчанно-гравийной смеси в карьерах, ремонт плавкранов и перегрузочной техники. В период строительства фабрики №16 Нюрбинского ГОКа на несудоходной р. Марха работал филиал Ленского речного порта. Тысячи тонн груза удалось завезти в этот район по большой воде и оперативно выгрузить. Эта операция не только ускорила строительство, но и помогла сэкономить значительные средства на доставке материальных ресурсов. Основными грузополучателями речного порта являются ленское отделение УМТС АК "АЛРОСА", ООО "Речсервис", ОАО "АЛРОСА – Леспром".

Константин НИКОЛАЕВ



Заместитель исполнительного директор АК "АЛРОСА", директор "Алмаздортранса" С.Н. Голубь

до трех судов. Все тяжеловесы по-прежнему стаскивались тракторами.

В 1960 году поступили два крана типа "Ганц" грузоподъемностью пять тонн, два плавкрана типа РМЗ, плавучие краны "Мария" и "Крейтон – Вулкан" грузоподъемностью 30 тонн. В навигацию 1960 года с воды было выгружено 218,9 тыс. тонн грузов.

В 1961 году была осуществлена механизация ручного труда. Появились погрузчики, тяжелые краны и другая береговая механизация. Построена ряжевая стенка и временные причалы на угольном участке. Создали сквозные бригады портовых рабочих. Широко развернулось соревнование между экипажами кранов и бригадами портовых рабочих. Началось строительство первой очереди порта: причальной стенки длиной 150 метров и высотой 17, комплекса бытового сектора, детских садов и яслей, общежития по улице Якутской, которое позднее было перепрофилировано в школу № 2. Объем переработки грузов в 1961 году составил 357 тыс. тонн. В техническом плане порт пополнился плавкранами "Теплоходец", "Ганц-3", "Ганц-4".

В 1965 году на причальной стенке монтируются первые пор-

Автомобили Ленского АТП-1 на трассе Ленск-Мирный



Страна создает отрасль



В течение ближайших двух лет в Ботсване будут созданы примерно 15 гранильных предприятий, на которых будет занято 3 000-5 000 ограничковых, если не больше. Политика правительства в целях "получения дополнительных выгод от использования алмазных ресурсов" направлена на деятельность в нижней части алмазопровода. Автор статьи считает, что пока сигналы из алмазной Ботсваны неоднозначны.

Мы точно знаем, что сайхолдеры рассчитывают на гарантированный доступ к алмазному сырью по приемлемым ценам. Однако, знаем ли мы, что правительство и "народ Ботсваны" рассчитывают приобрести при осуществлении этой политики? Достижимы ли эти цели? Попытались ли участвующие стороны изучить эти вопросы? Сейчас они занимаются этим. Во всяком случае, приступили к этому.

Недавно была проведена четырехдневная конференция в Ботсване по вопросам алмазной политики под амбициозным названием "От распределения благ к их созданию: новый экономический курс Ботсваны". Это форум, на котором произошел диалог между правительством и частным бизнесом.

По словам Якоба Тамаге – директора по минеральным ресурсам Министерства по минеральным ресурсам, энергетике и водным ресурсам, "проблема создания нового гранильного центра в Ботсване всегда была связана с тем, как поставлять алмазное сырье местному гранильному центру, не нанося ущерба значительным государственным доходам. Это означает, что правительство получало больше денег от экспорта алмазного сырья, чем от его поставок местной гранильной отрасли.

В новом соглашении с "Де Бирс", последняя обязана гаранти-

ровать поставки местным ограничникам, и если она не сможет выполнить эти гарантии, то маркетинговое соглашение предусматривает даже статью о "наказании". Местные ограничники не будут иметь доступа к дешевым алмазам. Однако, им будут гарантированы поставки алмазов в соответствии с их бизнес-планами, которые не содержат маркетинговых обязательств в нижних участках алмазопровода и следовательно они не подпадают под требования программы "Предпочитаемый поставщик".

Возможно, правительство Ботсваны не осознает, что де-факто это делает невозможным выполнение программы "Предпочитаемый поставщик". Эта программа, одобренная структурами по вопросам конкуренции Европейской комиссии, гарантирует равные конкурентные возможности среди сайхолдеров. Что касается игрового поля, то ко всем заявителям на участие в сайте следует подходить с одинаковыми мерками. 15 или 16 потенциальных производителей бриллиантов будут находиться в предпочтительных условиях по сравнению с сайхолдерами, что выхолащивает реальный смысл программы "Предпочитаемый поставщик". Действительно, в контрактах с сайхолдерами по желанию стран-алмазопроизводителей будут отражены требования политического характера, но такие требования со стороны ЮАР,

Ботсваны (и, возможно, Намибии) делают выполнение критериев программы "Предпочитаемый поставщик" достаточно нереалистичным.

На фоне того, что подчеркивают обязательства перед свободными экономическими рынками и расположенность направлять алмазы туда, где их экономически выгодно гранить, туманными звучат объяснения правительства, "почему" наблюдается "бриллиантовая лихорадка" в Ботсване.

Меня особенно заботит очевидное стремление участников конференции одобрить политику получения максимальных выгод, которая ведет к "созданию благосостояния" в местных условиях. Вот слова президента Фестуса Могае: "Поднятые на конференции вопросы свидетельствуют о том, что частный сектор хочет сосредотачивать свои усилия на создании благосостояния, а не на перераспределении уже имеющихся благ через правительство". Это заявление выглядит великодушным и правильным, но президенту следовало бы дополнить его тем, что традиционно именно правительство делает акценты на перераспределение благ, именно правительство фактически занимало (или все еще занимает) почти монопольное положение при распределении благ. Но это уже другая история.

Что касается перспектив производства бриллиантов, мы всегда понимали, что правительство, в основном, заинтересовано в создании рабочих мест и формировании квалифицированных рабочих кадров в Ботсване, т.е. решало колоссальную проблему растущей безработицы в стране. Алмазная отрасль, несомненно, в значительной степени, может помочь решению этой проблемы.

Из работы конференции следует, что ожидания еще более значительны. Ожидается, что получение выгод создаст новую категорию предпринимателей, которые будут создавать благосостояние страны. Мы не ожидаем, что это случится быстро. Все гранильные предприятия (почти без исключения) будут принадлежать иностранцам. В первые два-три года работы они, скорее всего, будут убыточными и можно ожидать их прибыльности не ранее 2010 года.

Учитывает ли новая ботсванская политика получения выгод риск непредсказуемых последствий? Все заинтересованные стороны подчеркнули, что Ботсвана –

это страна, которая поощряет иностранные инвестиции и имеет четкие законы, регламентирующие возвращение капитала и доходов на родину. Страна имеет честный и современный правовой режим, который будет защищать всех и каждого.

Подчеркнув это, конференция перешла к обсуждению того, как получение выгод приведет к созданию благ, как для страны в целом, так и для предпринимателей. ДТС, правительству и прибывшим сайхолдерам следует поддержать надежды предпринимателей, даже если это всего-навсего поддержание большей уверенности в том, что нет причин для озабоченности.

Президент с удовольствием отметил, что "в настоящее время экономика Ботсваны, (т.е. ВВП) выросла на 8,3% по сравнению с 3,4% в 2004/05 году. Основной вклад в этот рост сделал добывающий сектор, который вырос на 18,2%. Официальная занятость в 2005 г. выросла на 2,8% по сравнению с 3,1% в 2004 году. Ясно, что экономическая диверсификация является ключом к успеху Ботсваны в будущем, так же как и к устойчивому росту занятости населения и сокращению бедности.

Далее президент продолжил: "Правительство и я лично приложили много труда и средств для привлечения иностранных инвесторов в Ботсвану и ожидаем, что ответ будет адекватным. Нечестно было бы представлять дело так, что иностранные инвесторы вытесняют местных. Обе стороны могут гармонично работать и проигравших в таком взаимовыгодном сотрудничестве не будет. Мы все должны помнить, что в нынешней мировой конкурентной ситуации, иностранные инвесторы имеют широкий выбор, куда направить свои инвестиции". Правительство понимает, что доступ к алмазному сырью подогреет алмазную лихорадку в стране. Но правительство также хорошо понимает, что Ботсвана неконкурентоспособна в отрасли большинства категорий алмазного сырья, если не всех.

Это не важно. Эта страна заслуживает получения дополнительных выгод и диверсификации экономики. Я считаю, что правительство делает для страны нужные вещи. И было бы не плохо (и даже очень полезно), если бы правительство прямо заявило об этом.

Главный управляющий De Beers Botswana Шейла Хама заявила корреспонденту местного журнала: "Идея заключается в том, чтобы создать стабильно работающую гранильную отрасль в Ботсване и обеспечить нижние участки алмазопровода страны алмазным сырьем. Главное здесь не количество, а постоянство его поступления".

В заключение главный управляющий сказала: "Властным структурам в Ботсване следует оценить обстановку и определить нужную модель для страны".

Мы не можем согласиться на меньшее и чем раньше это сделают, тем лучше. Поступают самые разноречивые сигналы. Сайхолдерам, рассматривающим возможность инвестирования, нужно иметь более четкое понимание точки зрения правительства.

Хаим ИВЕН-ЗОР
(Публикуется в сокращении по материалам IDEX Magazine, представленным отделом справочной информации ESO AR "АЛРОСА")





образом этот бюджет будет создаваться: в виде платежей за аренду бывшего имущества "Якуталмаза" или за счет субвенций и дотаций федерального бюджета – не имеет значения.

– **Вторая инициатива федерального центра – создание на базе "АЛРОСА" транснациональной горнорудной компании. То есть будет создаваться компания, которая займется другими проектами на международном уровне, при этом сохранит львиную долю участия в алмазном бизнесе.**

– Диверсификация бизнеса в условиях рыночной экономики – совершенно нормальная схема, позволяющая смягчать, нивелировать рыночные риски. Во всем мире это достаточно распространенная практика. Такая практика пойдет нашей стране на пользу. Вопрос только в том, сможет ли "АЛРОСА" заниматься всем этим энергично, сможет ли эффективно управлять новыми мощностями. Прежде всего компании следовало бы заниматься горнодобывающей промышленностью на территории Якутии. И добывать все, что только можно добывать.

– **К чему может привести отказ "Де Бирс" от монополии на мировом алмазном рынке?**

вым президентом "АЛРОСА". Почему мы продавали тогда необработанные алмазы?

– Действовали соглашения с "Де Бирс", которые на самом деле тогда были нам выгодны. Не случайно А.Н. Косыгин – чрезвычайно мудрый человек и выдающийся премьер – принял решение продавать наши алмазы "Де Бирс". Но одновременно, с 1964 года по 1975 год, были построены все наши крупнейшие гранильные предприятия: Смоленский, Московский, Киевский, Вильнюсский заводы, предприятия в Белоруссии, на Алтае. Все это было сделано по инициативе Косыгина, по его распоряжению, под его контролем. У нас развивалась гранильная отрасль. Но в Советском Союзе была совсем другая система. "Якуталмаз" никогда самостоятельно алмазами не торговал. Все добытое сдавал в Горхран Министерства финансов СССР и получал за эти алмазы совершенно условную цену, исходя из ценообразования, которое вели наши финансовые организации. "Якуталмаз" был госпредприятием, сдававшим добытые алмазы государству, взамен получая деньги, позволявшие лишь существовать в соответствии с плановой социали-

стической экономикой. А уже правительство решало, что с этими алмазами делать: сколько оставить в госрезерве, сколько продать за границу, сколько и по какой цене отпустить советским гранильным предприятиям.

– Главный вопрос – сделать абсолютно привлекательными инвестиции в геологоразведку в

стране. Для этого надо: а) чтобы не было очень много чиновничьих препонов, которые, как известно, сегодня сопровождаются дополнительными расходами; б) регионы должны быть заинтересованы в разведке территорий и нахождении месторождений полезных ископаемых, т.к. таковые окажутся базой будущего процветания региона. Иначе иногда возникает конфликт интересов: Минприроды дает кому-то разрешение на разведку территорий, а Лесной и водный кодекс предусматривает право территории выдавать разрешение на подобную деятельность. В итоге возникает бюрократическая круговерть, препятствующая интенсивному и масштабному привлечению средств в геологоразведку...

Вообще полезные ископаемые должны делиться на три категории. Первая – крупные месторождения стратегического объема и масштаба. Здесь, безусловно, федеральное правительство и Министерство природных ресурсов должны монополично решать, как и кому отдавать месторождения. Вторая категория – средние месторождения, которые нельзя отнести к стратегическим по виду полезного ископаемого и в которых заинтересованы региональные власти. Например, по золоту, считаю, таковые месторождения должны иметь порядка 20 тонн запасов. И есть мелкие месторождения – в первую очередь россыпные. Поэтому: а) стратегические месторождения должны быть под контролем государства; б) средние месторождения должны быть с двумя, как говорят, ключами; в) мелкие, на самом деле неинтересные с государственных и экономических точек зрения, не влияющие на ситуацию на рынках, на цены и т.д., но дающие только работу и определенные социальные условия территориям, должны быть отданы территориям. А губернаторы должны отвечать перед населением, чтобы все это хорошо работало и развивалось.

Лучшие годы – алмазные

Мы продолжаем цикл публикаций, посвященных предстоящему 50-летию треста "Якуталмаз" и оценкам ветеранам сегодняшнего дня компании "АЛРОСА". Слово – бывшему генеральному директору объединения "Якуталмаз", первому президенту компании (1992 г.) В.В. РУДАКОВУ. Хотя интервью, фрагменты которого мы публикуем сегодня, он дал ТРК "Алмазный край" несколько месяцев назад, мнение одного из руководителей отрасли прошлых лет не потеряло своей актуальности.

– В следующем году исполняется 50 лет "Якуталмазу". Какие у вас возникают ассоциации когда вы слышите подобные даты? Вообще как часто вы мысленно возвращаетесь в Якутию?

– Мысленно я возвращаюсь в Якутию очень часто. Думаю, что Якутия для меня стала второй родиной. Лучшие годы своей жизни – сегодня мне далеко за 60 – я провел в Якутии, работая в алмазной промышленности. До сих пор я считаю этот период самым лучшим. Хотя потом у меня была достаточно успешная карьера в органах государственной власти. Я всегда вспоминаю эту территорию, этот народ, людей которые там работают, с большой теплотой, потому что я там вырос, сформировался как личность. Причем я вспоминаю не чиновников, а простых людей: бульдозеристов, экскаваторщиков, водителей, обогатителей, проходчиков, геологов... О них мои главные мысли и чувства.

– **Хочется узнать ваше мнение о том насколько целесообразен процесс федерализации "АЛРОСА"?**

– На самом деле я в этом процессе никаких проблем не вижу. Если федеральное правительство считает, что оно должно усилить влияние на алмазодобывающую промышленность – это дело федерального правительства. Главное для меня, как для производственника, всегда заключалось в том, чтобы производство функционировало, чтобы люди имели работу и достойную зарплату, хорошие условия социальной жизни. А кому будет принадлежать ведущий пакет акций – государству российскому или правительству Якутии, откроют ли компанию и будут ли ее продавать – это абсолютно не принципиальный вопрос. Принципиальный вопрос, на мой взгляд, в другом. Чтобы народ Якутии от добычи алмазов получал достаточно средств. Чтобы бюджет республики был надежным и республика развивалась. А каким

– Это не инициатива "Де Бирс". Ее заставили Евросоюз и Америка. Как известно, у "Де Бирс" давний конфликт с американским антимонопольным законодательством. "Де Бирс" в Америке никогда напрямую не торговала. А сегодня Евросоюз и его законы вышли на тот же антимонопольный уровень. И "Де Бирс" вынуждена была отказаться от монополии. На мой взгляд, для алмазодобытчиков это плохо. С другой стороны, 20 лет назад не было ни одной страны, которая торговала бы алмазами не через "Де Бирс". А потом появились канадские алмазы. "Де Бирс" разошлась с Анголой. Австралия ушла из соглашения с "Де Бирс". И "АЛРОСА" начала уходить тоже. Поэтому у "Де Бирс" нет никакой возможности дальше сохранять монополию, и она ввела новый порядок торговли алмазами. А поскольку монополия исчезла, то вследствие ограниченности рынка начнется конкурентная борьба между главными производителями алмазов. Все это приведет к снижению цен на алмазы.

– **А это может привести к обурюшению рынка?**

– Да, все может быть на самом деле... А для того, чтобы этого не случилось у нас, я всегда поддерживал и высказывал позицию по развитию отрасли в России. Лучше бы торговать бриллиантами, а еще лучше ювелирными изделиями с бриллиантами. Это была бы идеальная ситуация. Но для этого "АЛРОСА" необходимо сформулировать свою философию по этой проблеме.

Природные алмазы больше нигде, кроме ювелирки, активно не используются. А в промышленности природные алмазы давно замещены синтетическими, которые не хуже натуральных. Сегодня природные алмазы полностью зависят от ювелирной отрасли.

– **Во времена Советского Союза вы были руководителем "Якуталмаза", затем пере-**

– В этом законе наиболее важный вопрос – как раз восполнение выбывающих запасов, геологоразведка. Правда, в той версии, что была внесена в Госдуму в прошлом году, была одна сложная позиция по геологоразведке. Понимаете, поиски и геологоразведка не являются недропользованием, это скорее исследование недр, т.е. научная деятельность. Конечно, государство должно контролировать методологию изучения недр, ставить обнаруженные запасы на баланс и после этого принимать решение об условиях передачи месторождений для дальнейшей разработки. Но тот, кто нашел месторождение должен иметь преимущественное право его отработки – бесспорно. Без всяких конкурсов и т.д. Но сегодня все вопросы по выделению территорий под разведку сосредоточены в Москве – с одной стороны, а с другой – конкурсы, необходи-

– **О нынешнем федеральном законодательстве о недропользовании существуют разные мнения: одни говорят, что оно позволяет восполнять минерально-сырьевую базу, другие – нет.**

– В этом законе наиболее важный вопрос – как раз восполнение выбывающих запасов, геологоразведка. Правда, в той версии, что была внесена в Госдуму в прошлом году, была одна сложная позиция по геологоразведке. Понимаете, поиски и геологоразведка не являются недропользованием, это скорее исследование недр, т.е. научная деятельность. Конечно, государство должно контролировать методологию изучения недр, ставить обнаруженные запасы на баланс и после этого принимать решение об условиях передачи месторождений для дальнейшей разработки. Но тот, кто нашел месторождение должен иметь преимущественное право его отработки – бесспорно. Без всяких конкурсов и т.д. Но сегодня все вопросы по выделению территорий под разведку сосредоточены в Москве – с одной стороны, а с другой – конкурсы, необходи-

– В этом законе наиболее важный вопрос – как раз восполнение выбывающих запасов, геологоразведка. Правда, в той версии, что была внесена в Госдуму в прошлом году, была одна сложная позиция по геологоразведке. Понимаете, поиски и геологоразведка не являются недропользованием, это скорее исследование недр, т.е. научная деятельность. Конечно, государство должно контролировать методологию изучения недр, ставить обнаруженные запасы на баланс и после этого принимать решение об условиях передачи месторождений для дальнейшей разработки. Но тот, кто нашел месторождение должен иметь преимущественное право его отработки – бесспорно. Без всяких конкурсов и т.д. Но сегодня все вопросы по выделению территорий под разведку сосредоточены в Москве – с одной стороны, а с другой – конкурсы, необходи-

В зеркале "Ювелира-2006"



Один из лучших стендов

Начинающийся с геологов, продолжающийся в карьерах, на обогатительных фабриках "алмазопровод" заканчивается ювелирными украшениями. Состояние дел в отечественной ювелирной индустрии продемонстрировала ежегодная выставка в Сокольниках.

Осенью в Москве устраивают сразу несколько ювелирных выставок-ярмарок. Из них самой крупной в России – благодаря занимаемому "метражу" и количеству участников – пока считается "Ювелир-2006" в Сокольниках. Более того, ее сравнивают с аналогичными экспозициями мирового масштаба за рубежом. Наконец, "Ювелир-2006" в Сокольниках уже давно стал традиционным.

Упомянутое "пока" сложилось у обозревателя "Вестника АЛРОСА" от нескольких дней, проведенных в общении с участниками на "Ювелире-2006".

Пока еще эта выставка собирает всех лидеров ювелирного производства, но производители эксклюзивных украшений, особенно с крупными бриллиантами, уже считают ее не совсем своей и ограничат или постепенно свернут участие в ней. Об этом, например, говорит Вадим Ячменихин, пресс-секретарь генерального представительства ЮЦ "Кристалл" в Москве: "На "Ювелире" продаются изделия подешевле – массовка. Для опта это может быть хорошо, но для нас – нет. Сюда все-таки приходит не совсем наш потребитель. Мы начинаем делать изделия со средними и крупными бриллиантами – на эти вещи спрос на этой выставке очень низкий".

Пока еще "Ювелир-2006" посещает много людей, но с каждым годом растет их недовольство плохой организацией, что усугубляет рост цен на и без того недешевые билеты. С этим согласна начальник финансово-коммерческого отдела ювелирной фирмы "АРТ Модерн" Елена Канаева: "Клиенты жаловались мне, что порой не знали куда

идти, и охранники тоже не могли им помочь сориентироваться. За такую цену билета организация выставки – отвратительная. Конечно оптовики привыкли сюда ездить, но большинство крупных контактов давно налажено и обходится без выставки. Это косвенно подтверждает некоторое снижение продаж "массовки" именно на выставке. По моему мнению, "Ювелир" деградирует".

Но пока еще, объективно говоря, выставка если и перестает устраивать одних – в чем нет ничего страшного – для других становится успешным шагом в развитии бизнеса. Участники, в первый раз экспонирующиеся в Сокольниках говорят о выставке позитивно, поскольку достигают значительных результатов по сравнению с предыдущей своей деятельностью или участием в других выставках.

Приятно удивил дебют ограниченного предприятия ФГУП "Звездочка" из Северодвинска Архангельской области, где наша "АЛРОСА" ведет разработку Ломоносовского месторождения алмазов. Елена Селиванова, заместитель начальника ограниченного производства по маркетингу ФГУП "Звездочка" рассказала о главных задачах и дала предварительную оценку дебютного участия в этой выставке: "Ограничные мощности предприятия были созданы именно в расчете на алмазное сырье с месторождения под Архангельском. На выставке мы продолжаем формирование бренда "Бриллианты Беломорья" и его продвижение на рынке. Хотя мы планировали участие в более ранней ювелирной выставке в Москве но партнеры порекомендовали Сокольники, и мы не

прогадали. Для нас она складывается удачно в том плане, что на каждую нашу товарную позицию нашелся свой покупатель. Конечную оценку эффективности участия в "Ювелире-2006" мы сможем дать только после завершения этого мероприятия, когда будут установлены контакты и заключены конкретные договоры. Наши покупатели с нетерпением ждут бриллиантов из беломорских алмазов".

Один из самых красивых стендов был у компании "Эстет", отмечавшей свое пятнадцатилетие. К этому рубежу компания подошла имея собственное производство бриллиантов, которое функционирует уже около года. Правда ограничные мощности задействованы пока лишь на 50 процентов. Но "Эстет" рассчитывает решить эту проблему, закупая сырье у "АЛРОСА". Руководитель отдела продаж, производства и реализации бриллиантов "Эстета" Сергей Пахолков продемонстрировал зрелую оценку отечественного рынка: "Сегодня спрашивают бриллианты массой 0,07-0,18 карата. На рынке существует дефицит по этим позициям. С крупными камнями "Эстет" работает только по единичным заказам, так как, к сожалению, на нашем рынке появляются изделия с дешевыми каратниками. Причем наша компания изготавливает украшения с простой шинкой, с крапоновой закрепкой, т.е. такие, в которых хорошо виден весь камень. На цветные бриллианты спроса практически нет, думаю он начнет формироваться через два-два с половиной года. За последний год возрос эстетичес-

кий уровень наших розничных покупателей. Они стали лучше разбираться в характеристиках. Теперь часто встретишь людей, которые знают, что бриллиант с характеристиками 2-3 лучше, чем 4-5. Но еще плохо разбираются в ограничных формах. Поскольку на нашем рынке мало используются изделия с фантазийными формами огранки. Но "Эстет" работает над просвещением потребителя.

Схожую оценку отечественного рынка ювелирных изделий с бриллиантами озвучила Ирина Комарова, начальник отдела сбыта "Сахажуелира". Ее впечатления подводят итог размышлениям о ювелирной выставке в Сокольниках:

– "Мы и другие производители представили новую продукцию, чтобы увидеть реакцию конечных и оптовых покупателей на нее. Выставка дает ориентиры по ценам. Здесь формируется представление о том, что и в каких объемах надо выпускать в следующем году. Покупателей меньше не стало. Что нас приятно удивило – это проявление интереса к нам, как к предприятию выпускающему ювелирные изделия с якутскими бриллиантами. Если ранее у нас были только крупные оптовики, то в этом году появились покупатели, приобретающие нашу продукцию небольшими партиями. Новые партнеры хотят попробовать выставить у себя изделия из якутскими бриллиантами, поскольку видели активное продвижение этого бренда в последние годы. Собственно, за последние пять лет якутские производители сделали скачок в развитии. Поэтому наши изделия и продукция наших коллег из Якутии стали пользоваться большим спросом.

Увеличилась по цене средняя покупка изделий с бриллиантами. Люди стали лучше разбираться в характеристиках бриллиантов. Хочу отметить спрос на изделия с камнями свыше 2 карат. Изменились требования к дизайну изделий с бриллиантами – большим спросом пользуются те, в которых мало металла и лучше обыгрывается камень.

Неприятно удивило увеличение продукции импортного производства. Надеюсь, она ввезена легально. В противном случае может начаться нехорошая конкуренция. Но избежать такой ситуации помогают растущие разборчивость, требовательность и патриотичность отечественного покупателя. Этому процессу мы – отечественные производители ювелирной продукции – должны и будем содействовать, просвещая потребителей и улучшая свою продукцию.

Денис ФРОЛОВ

Оригинальная демонстрация конкурсной коллекции



Главный редактор

Юрий БЕСКАКОТОВ

Редакция:

И. Горюнова, В. Дворак,

Д. Пименов, Г. Семенова,

Д. Фролов, О. Шапошников,

В. Харченко

Газета зарегистрирована в Комитете РФ

по печати. Рег. № 015822

Издатель ООО «Редакция новой газеты «Полярный круг»

Адреса редакции:

115114, Москва,

Кожевнический проезд, 3.

Тел. 363-25-57

факс: 363-25-56

678170, Республика Саха (Якутия),

Мирный, ул. Ленина, 6.

Тел.: (41136) 4-23-43.

Рукописи не рецензируются и не возвращаются.

При перепечатке материалов ссылка

на "Вестник "АЛРОСА"

обязательна.

Мнение редакции

может не совпадать с позицией

авторов публикаций.

Электронная версия – www.alrosa.ru

Отпечатано в типографии

ООО "Полимаг"

103051, Москва, Дмитровское ш., 107.

Заказ №

Тираж 9100 экз.

Распространяется бесплатно.

Номер подписан

12.10.2006